

NEWSLETTER MAIO



Apresentação



É com muito orgulho que a ENETEC apresenta a segunda edição da nossa Newsletter mensal! Nesta edição, trouxemos as **principais atualizações** e **informações** sobre a empresa, as **atividades** e **projetos** que realizamos, assim como os **resultados** que alcançamos neste mês.

O mês de maio foi marcado pela conclusão da **jornada das lideranças**, pela entrega dos projetos do **Lago Nélder** e da **Castália** e pelo fechamento de **três novos projetos** pela diretoria Comercial. Também tivemos o início de nosso **processo eleitoral**, que irá definir as pessoas que conduzirão a ENETEC no segundo semestre de 2021.

Nesta edição, também apresentaremos a **Tilo Wiki!** A nossa mais nova **plataforma de gestão do conhecimento** que vem sendo desenvolvida desde o ano passado em um processo que mobiliza quase todos os membros da empresa. Não deixem de conferir tudo isso e muito mais nas páginas seguintes da Newsletter de maio!



CONTAMOS COM VOCÊS!

NOS INDIQUEM



WE WANT YOU

A cada projeto aprendemos mais, desenvolvemos novos membros e crescemos como empresa. Para continuarmos nesse caminho e alcançarmos as nossas metas, precisamos de novos projetos. Ou seja, **precisamos de vocês!**

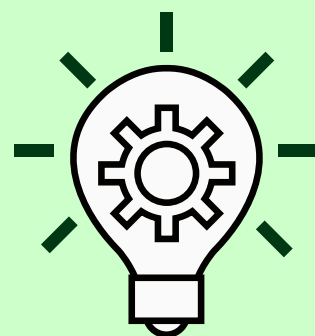
Quando tiverem a oportunidade, **nos indiquem**, compartilhem o nosso trabalho. Nos ajudem a crescer e a **formar novos profissionais!**

NOS DEEM SUGESTÕES

Feedbacks também fazem parte da nossa jornada! Precisamos deles para que possamos saber como melhorar e **reconhecer** os nossos acertos!

Sendo assim, não hesite em dar **sugestões e ideias**. Elas serão de grande ajuda para nós!

Confira também os cases dos nossos **últimos projetos** no nosso blog, e não deixe de verificar nossas últimas atualizações em nossas **redes sociais**.



NOS APOIEM



Gostaria de ajudar a ENETEC a crescer? Têm interesse de nos apoiar com nossos projetos e nos auxiliar em nosso objetivo de oferecer soluções cada vez melhores e mais complexas?

Seja um de nossos engenheiros responsáveis!



FIM DA JORNADA DAS LIDERANÇAS

Após quatro semanas de contato com novos conteúdos, dinâmicas e trabalhos em grupo, os nossos membros concluíram a Jornada das Lideranças de 2021!

Com 22 inscritos, dos quais, alguns membros que vão participar do nosso próximo processo eleitoral (PE), a jornada teve como objetivo proporcionar aos participantes novas habilidades e experiências relacionadas a liderança, assim como fomentar o desenvolvimento do senso crítico dos membros.

Dentre as atividades propostas na Jornada, destacam-se a dinâmica em grupos para a montagem da estratégia da empresa para o terceiro bimestre através do método de OKR's (Objectives and Key Results), e a dinâmica para discussão e análise das forças e fraquezas da ENETEC com base no Planejamento Estratégico da Rede e no Sistema de Clusters desenvolvidos pela Brasil Júnior.

A partir das percepções dos 5 grupos, a Diretoria Executiva foi capaz de definir oficialmente a estratégia da empresa para o terceiro bimestre do ano.

O QUE VEM POR AÍ...

Apesar de muitos membros terem participado da Jornada, somente alguns se inscreveram para o Processo Eleitoral, que decide os novos diretores da ENETEC para o próximo semestre.

Saiba mais sobre os inscritos no Processo Eleitoral e mais informações sobre os resultados na próxima página da Newsletter.



Processo Eleitoral



O Processo Eleitoral (PE) é o sistema de eleições da ENETEC, que decide quais membros assumirão a frente das diretorias da empresa. O mandato do cargo de presidência é de 1 ano enquanto o das demais diretorias é de 6 meses.

Nesse mês de maio, os candidatos do PE se inscreveram para os seguintes cargos no segundo semestre de 2021: Diretor(a) de Projetos, Diretor(a) de Gente e Gestão, Diretor(a) Comercial e Diretor(a) de Marketing & Relacionamentos.

UNIR UM GRUPO, CAPAZ DE ALCANÇAR RESULTADOS, ORIENTADO POR UM PROPÓSITO

Conceito de Liderança do Movimento Empresa Júnior

DIRETORIA DE PROJETOS



Anne Matos

Semestre: Oitavo semestre.

Entrou em: 2018/1.

Cargos: Consultora, Gerente de Marketing, Líder do Processo Seletivo, Gerente de Projetos.



José Pedro Cavalcanti

Semestre: Quinto semestre.

Entrou em: 2020/2.

Cargos: Consultor, Gerente de Projetos.



Processo Eleitoral

DIRETORIA DE MKT&REL



Paulo Guinancio

Semestre: Sétimo semestre.

Entrou em: 2019/2.

Cargos: Consultor, Gerente de Marketing & Relacionamentos.



Victor José de Melo

Semestre: Oitavo semestre.

Entrou em: 2020/2.

Cargos: Consultor, Gerente de Marketing & Relacionamentos.



DIRETORIA DE GG



Semestre: Sexto semestre.

Entrou em: 2020/2.

Cargos: Consultora, Gerente de Gente e Gestão.



Laura Barbosa

Processo Eleitoral

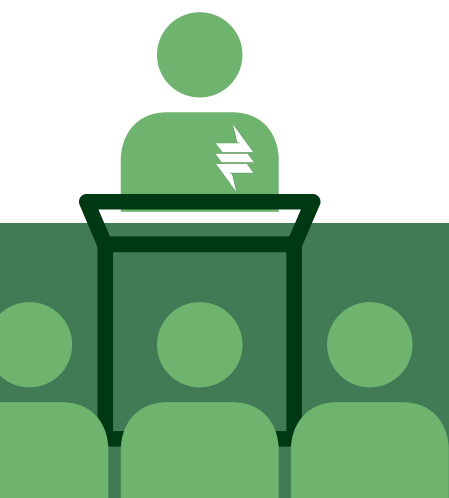
DIRETORIA DE COMERCIAL

Brenno Valle

Semestre: Oitavo semestre.

Entrou em: 2019/1.

Cargos: Consultor, Líder do Processo Seletivo, Gerente de Marketing & Relacionamentos, Diretor de Marketing & Relacionamentos, Diretor Comercial.



Os resultados do processo eleitoral estarão na nossa Newsletter de Junho!

PE
PROCESSO ELEITORAL

TILO wiki



A **Tilo Wiki** é uma plataforma online da ENETEC, desenvolvida por meio do Google Sites. Ela foi criada em 2020 pelos próprios membros, com o objetivo de se tornar a principal plataforma de **gestão do conhecimento, reconhecimento** e registro da **história** da empresa.



COMO FUNCIONA?

A plataforma é **extremamente dinâmica**, já que é atualizada constantemente pelos membros. Por meio dela, é possível consultar informações gerais sobre a ENETEC, sobre projetos passados e sobre cada diretoria, além de conteúdos dos diversos cursos já realizados ao longo do tempo.

Apesar de ser organizada pela diretoria de Gente e Gestão, **todos os membros** podem contribuir com as informações da Tilo Wiki, Sendo assim, ela não é apenas uma ferramenta de compartilhamento de informações e de desenvolvimento individual, como um incentivo de **geração de conteúdo**.

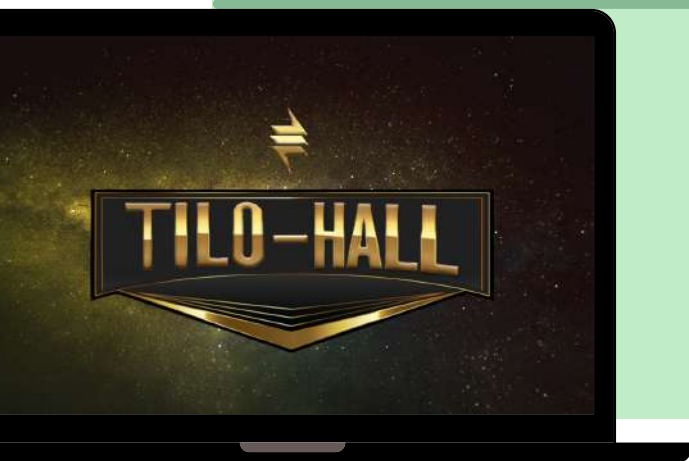
 **TILO** wiki



TILO-HALL

O Tilo-Hall é uma página da Tilo Wiki destinada a reconhecer e registrar a **trajetória dos membros**. Nele, é possível encontrar as jornadas tanto daqueles que acabaram de ser efetivados como daqueles que já se tornaram ex-tilos.

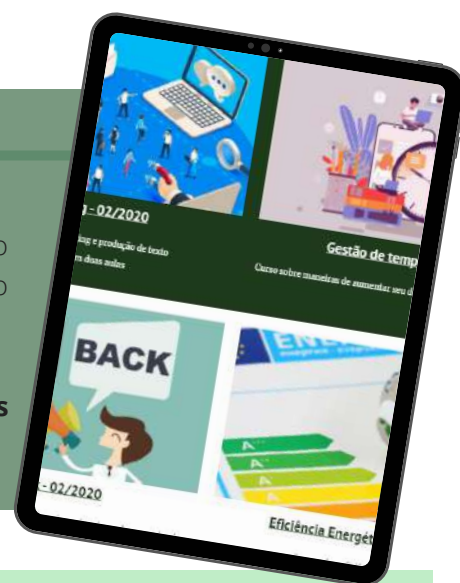
Esse espaço é destinado para **homenagear** e lembrar de todos aqueles que **contribuíram com a história da ENETEC!**



CURSOS

Essa seção da TiloWiki contém **conteúdos** já passados para os membros ao longo do tempo. Os cursos contêm desde um passo a passo para a execução de projetos até informações sobre plataformas utilizadas na empresa.

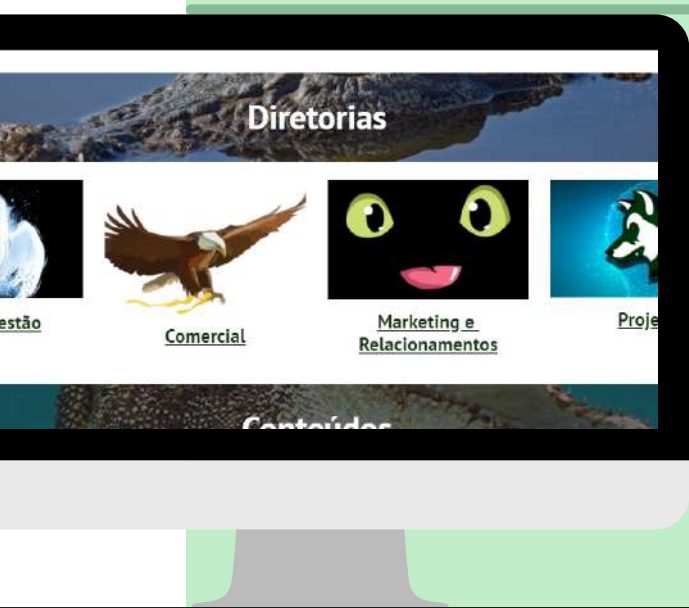
Essa foi uma forma de **gerenciar o conhecimento e organizar os conteúdos da empresa**, de forma que todos tivessem fácil acesso a eles.



DIRETORIAS

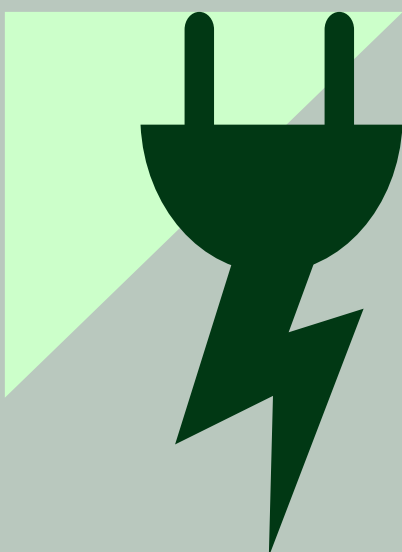
Cada diretoria tem o seu espaço na Tilo Wiki, que é destinado aos seus interesses, conteúdos e treinamentos, listados a seguir:

- **Gente e Gestão:** Administrativo, Financeiro e Gestão de pessoas;
- **Comercial:** Prospecção, Diagnóstico, Proposta, Negociação, Contato, Jornada comercial, Acompanhamentos e Passos para fechar um contrato ;
- **Marketing e Relacionamentos:** Produção de conteúdo, qualificação de leads, pós-venda, persona;
- **Projetos:** Projetos passados, Visita técnica, PS de projetos, Normas técnicas, Modelos, Acompanhamentos, Guia de gerenciamento, Lista de equipamentos, Certificados e POP-Projetos



MARKETING & RELACIONAMENTOS

TEXTOS PUBLICADOS



Consumo de Energia dos Equipamentos

Saber quais eletrodomésticos mais consomem energia na sua residência pode fazer toda a diferença para poder economizar na conta de luz. Alguns equipamentos de uso diário, apesar de não aparentarem, demandam muita energia e impactam bastante na conta de luz.

Esse artigo elenca os 10 equipamentos que mais utilizam energia, categorizando-os de acordo com a tabela de consumo do Centro Brasileiro de Informação de Eficiência Energética (Procelinfo).

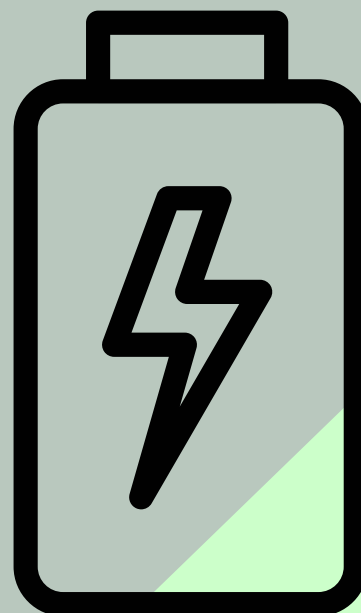
Autora: Paola Lacalle

Consumo de Energia Global

A aumento do uso global de energia elétrica é algo a ser pensado pelos responsáveis por sua geração e pelos consumidores, pois gerar nossa eletricidade diária requer recursos e espaço.

Esse artigo aborda as consequências do aumento de tal consumo e como isso pode afetar direta e indiretamente na vida do consumidor e o que está sendo feito para conseguir suprir essa crescente demanda.

Autor: Gustavo Costa e Silva



Motor de Indução X Motor Síncrono



Dois dos principais tipos motores elétricos são os motores síncronos e os de indução trifásicos. Cada um possui características e propriedades próprias e saber qual deles é ideal para seu projeto é essencial.

Esse artigo elenca as principais diferenças entre esses dois equipamentos, detalha seu funcionamento e faz uma comparação de suas especificidades no uso de projetos.

Autor: Rafael Bergamo

IoT: o futuro está mais próximo do que você imagina

A publicação traz um conteúdo inovador sobre o próximo grande passo tecnológico do mundo: a Internet das Coisas (IoT). O tema também se relaciona com a nossa nova carta de serviços: a automação elétrica.

Além de explicar conceitos iniciais, o texto também traz as aplicações da inovação no cotidiano das pessoas, assim como as expectativas sobre um futuro completamente conectado.

Autora: Rafaela Machado



ACESSE o nosso site

enetec.unb.br

para saber mais sobre esses e mais conteúdos!



COMERCIAL

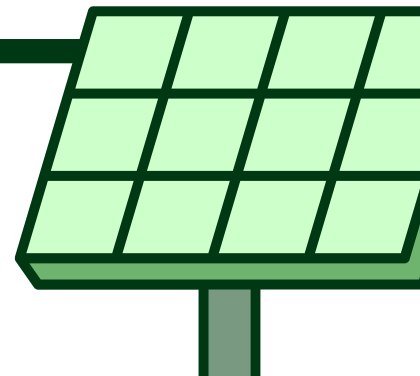


Projetos Fechados

Machado FV

O projeto consiste em uma parceria com a Primária Energia para a execução do anteprojeto e do projeto executivo do sistema fotovoltaico, que será instalado no Shopping Deck Norte, no Lago Norte.

A equipe está desenvolvendo o anteprojeto para, então, fazer o envio para a Primária dar prosseguimento.



Valor do projeto: R\$ 800,00

Toni Arcuri

O cliente nos procurou por se queixar de a sua conta estar muito alta. Foi pedido, então, que analisássemos a possibilidade de a sua fatura não estar condizente com o seu consumo energético mensal.

A nossa equipe realizou o projeto, que será apresentado para o cliente no dia 04/06.

Valor do projeto: R\$ 2.502,00

SIMONE FV

Este é o primeiro projeto fechado em parceria com a 3G+Energy, sendo a mesma responsável pela instalação do projeto fotovoltaico e comissionamento do sistema.

A equipe designada já executou a primeira visita técnica e iniciou os estudos para a elaboração do projeto fotovoltaico.



Valor do projeto: R\$ 1.608,00

COMERCIAL

CUMBUCA

Como um incentivo ao desenvolvimento da nossa área de Vendas, a equipe de Comercial decidiu adotar a metodologia da Cumbuca.

A ideia consiste na formação de pequenos grupos, que se reúnem em encontros rápidos e periódicos, para discutir tópicos ou livros relacionados a temas recorrentes no ambiente interno da empresa. O primeiro livro escolhido foi o SPIN Selling,



TREINO DE VOO

Como herança da Mentoria EASY, a equipe Comercial também adotou o treino de voo, esta prática consiste em continuar as simulações de vendas propostas pela EASY.

Além disso, a cada semana, um membro da diretoria fica responsável por ministrar um pequeno treinamento sobre algum assunto da área de vendas para todos os presentes.

O treino de voo é aberto para toda a empresa e é feito de maneira quinzenal.



Resultados Alcançados

R\$ 4.910,00 EM PROJETOS FECHADOS

12 APRESENTAÇÕES

25 NEGOCIAÇÕES ABERTAS

PROJETOS

PROJETO CASTÁLIA

Projeto de Instalações Elétricas

EQUIPE DO PROJETO

Rebeca França - Gerente
Paola Lacalle - Consultora
Vítor Veras - Consultor

O cliente estava precisando fazer um rebalanceamento de cargas da padaria, já que havia uma sobrecarga em uma das fases. Além disso, o cliente desejava adquirir novos equipamentos para o estabelecimento. Com isso foi necessário verificar se haveria necessidade de mudança do padrão de entrada da padaria depois dessa instalação.



Com isso foi necessário verificar se haveria necessidade de mudança do padrão de entrada da padaria depois dessa instalação.

PROJETO NÉLDER

Projeto de SPDA

EQUIPE DO PROJETO

José Cavalcanti - Gerente
Julia Sousa - Consultora



O projeto consistiu no dimensionamento do dispositivo de proteção contra surtos da residência do cliente. Foram entregues o gerenciamento de risco, que mostrou que a área não necessitava de SPDA externo, e o dimensionamento do DPS para a residência.

GENTE E GESTÃO

NOVAS gerentes



Rafaela Machado



Paola Lacalle

DESPEDIDAS

NESSE MÊS, NOS DESPEDIMOS DE MEMBROS QUE DEIXARAM A SUA MARCA NA ENETEC, E AGORA COMEÇARÃO UMA NOVA JORNADA FORA DA EJ

Ao entrar na empresa como consultor de projetos, no segundo semestre de 2019, Breno já realizou o seu primeiro projeto na **Aliança Francesa**. Logo, começou a se interessar mais pela área comercial. **Foi quando a sua grande jornada pela diretoria começou!**

Em Comercial, ele exerceu o cargo de gerente e até ser eleito Diretor Comercial para o segundo semestre de 2020. Mesmo nesse período de adversidades causadas pela pandemia, Breno entregou um **grande trabalho** e comandou a equipe que mudou a história da ENETEC em 2020, até a conquista do nosso Penta Alto Crescimento no final do ano. Além de ser diretor, ele liderou o processo seletivo de 2020.

Parabéns, Breno, pela bela história que escreveu aqui. Em nome de toda a ENETEC, muito obrigado pelo seu trabalho. Desejamos muito **sucesso** nessa nova etapa.



DESPEDIDAS



Logo após ingressar na empresa no primeiro semestre de 2019, Luís Gustavo Firmino Araújo, ou como era carinhosamente conhecido, **Jequiti**, entrou na diretoria Comercial! Foi **peça fundamental** no histórico Time do segundo semestre de 2019 que faturou **50k em 5 meses**, trazendo o **tetra Alto Crescimento** para a ENETEC naquele ano.

Em 2020, decidiu voltar para seu cargo de consultor e executar projetos. Dentre eles, o projeto luminotécnico **Luzes do Nelson** e o projeto **Bela Vista**.

No fim de sua jornada, Jequiti retornou para a diretoria Comercial em 2021, **fechando mais dois projetos**: o projeto Calypso e o projeto luminotécnico Allan.

A ENETEC deseja boa sorte em sua nova jornada e **agradece** por cada projeto fechado e executado por esse mestre do carisma chamado Jequiti.

EX-TILOS

No segundo semestre de 2019 demos boas-vindas a mais um membro com uma **identificação muito forte** com a diretoria de projetos, Li Wing.

Um dos principais responsáveis pela inclusão da Automação em nossa carta de serviços, Li participou da execução de **mais de 6 projetos**. Dentre eles podemos citar projetos Fotovoltaicos como o **Mercúrio FV**, e projetos de SPDA, como o **Verona**. Também, integrou a organização do processo seletivo de 2020.

Após assumir o cargo de **Gerente de Projetos**, Li gerenciou o projeto **Bela Vista**, de laudo de instalações e SPDA.

A ENETEC deseja a Li boa sorte em sua nova jornada e **agradece** por sua contribuição em cada um dos projetos que participou.

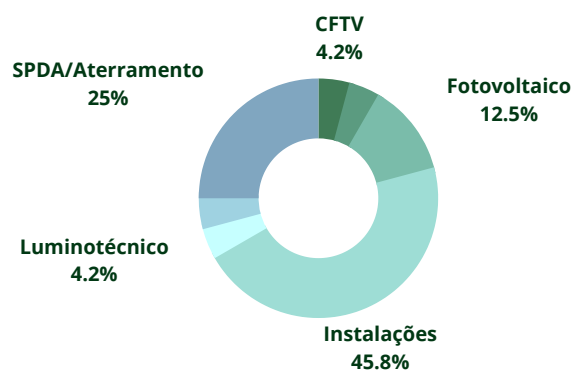
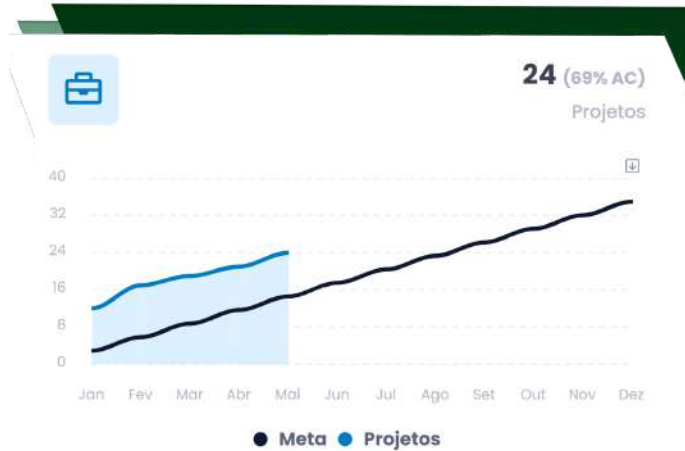
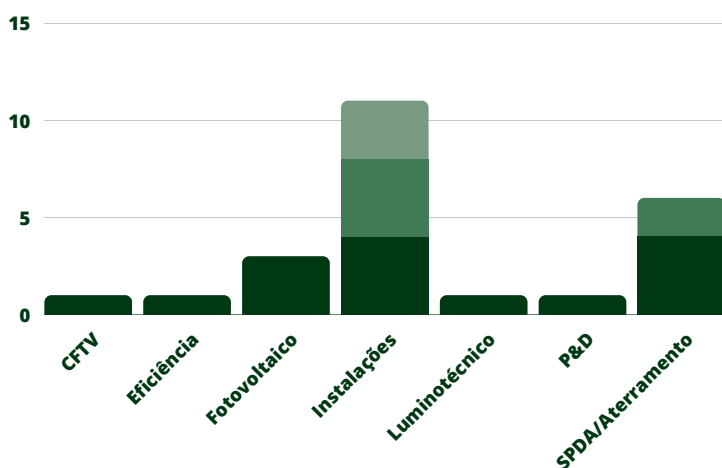


RESULTADOS

PROJETOS



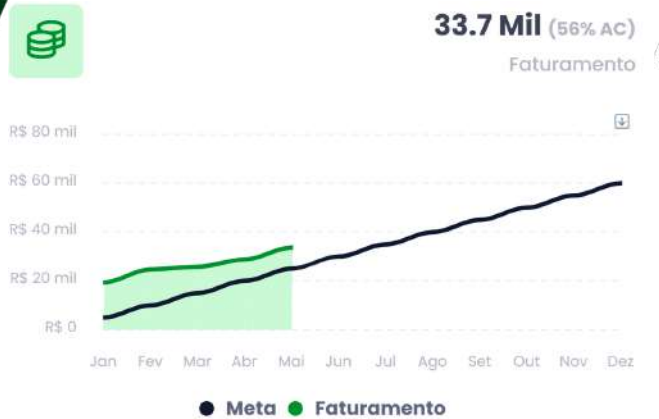
Neste mês, mais três projetos foram fechados, o que levou a ENETEC a **24 projetos** em 2021, totalizando **69%** da nossa meta inicial de **35 projetos** no ano. Desses 3 projetos, dois são projetos de fotovoltaica enquanto o último consiste em um laudo de instalações elétricas. Dessa forma, **projetos de Instalações Elétricas** (11) seguem sendo os mais representativos em 2021



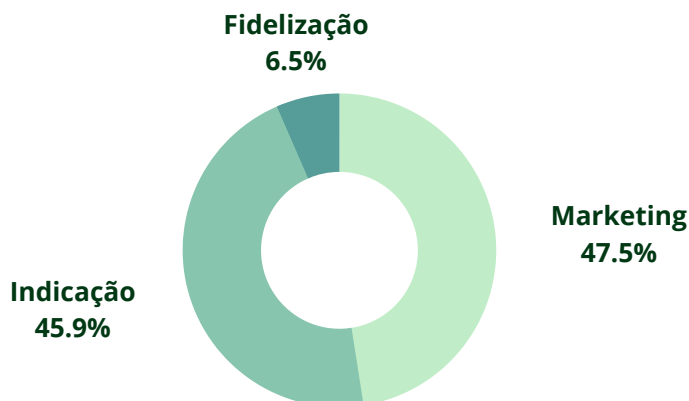
FATURAMENTO



Em maio, a ENETEC atingiu um **faturamento de R\$ 33.684,24** no ano de 2021. Esse valor corresponde a **56%** da nossa meta de Alto Crescimento (**R\$ 60.000,00**) e **37%** da nossa meta para atingir o Cluster 4 em 2022 (**R\$90.000,00**). Com isso, seguimos no **farol verde** com relação à meta de Alto Crescimento e no farol amarelo considerando a nossa meta de Cluster 4. O **Marketing**, através do nosso site, continua responsável pela maior parcela do nosso faturamento (**47,5%**), seguido pelas **indicações** (**45,9%**) e pela fidelização (**6,5%**).



| Mês | Faturamento | Projetos |
|-----|---------------|----------|
| jan | R\$ 19.353,00 | 12 |
| fev | R\$ 5.300,00 | 5 |
| mar | R\$ 1.121,24 | 2 |
| abr | R\$ 3.000,00 | 2 |
| mai | R\$ 4.910,00 | 3 |



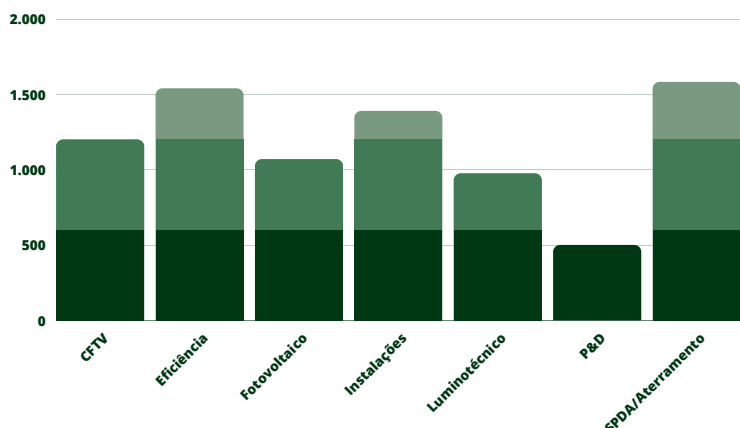
TICKET MÉDIO

POR PROJETO

R\$ 1.403,51

POR CONTRATO

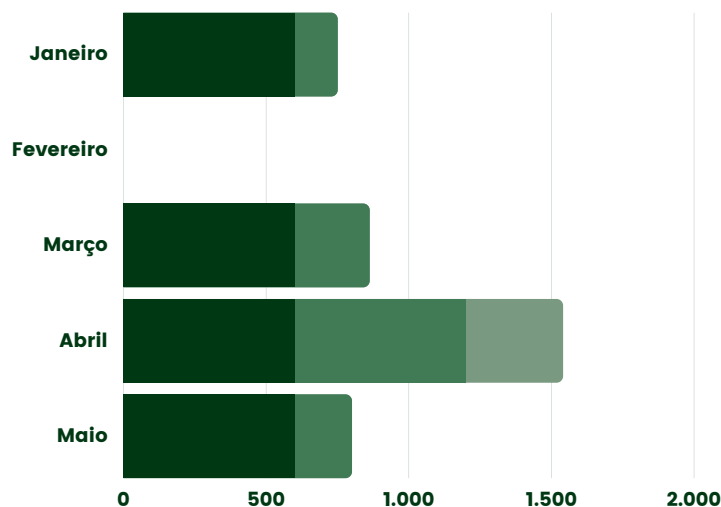
R\$ 1.981,43



Considerando os dados de faturamento e o número de projetos e contratos fechados pela ENETEC em 2021, é possível traçar o valor do **Ticket Médio** da empresa por projeto e por contrato até agora. Até o momento, a ENETEC alcançou um faturamento de **R\$ 33.684,24**, com **24 projetos** compreendidos por **17 contratos** (dado que é possível que um contrato comporte mais de um projeto). No gráfico ao lado, tem-se o Ticket Médio da ENETEC **por projeto, por contrato e por item de nossa carta de serviço**.

REINVESTIMENTO

Sendo uma **empresa sem fins lucrativos**, um dos maiores objetivos da ENETEC é promover **capacitações e desenvolvimento** aos seus membros. Por isso, toda a renda proveniente de nossos projetos é utilizada nos próprios **processos internos** ou em **reinvestimento** nos membros da empresa. Investimentos como a **Mentoria da Easy** e o **Programa da FaçaAgora!** são exemplos de reinvestimento nos membros e, com isso, o **total reinvestido** nos membros em 2021 foi de **R\$ 3.952,10**. O mês de abril, com **R\$ 1.612,10**, foi o mês com maior reinvestimento nos membros até agora.



SÍNTESE

O **portal da Brasil Júnior** traz uma síntese simples dos resultados obtidos pela ENETEC até o final do mês de maio. Nele, é possível analisar nosso desempenho em cada um dos **indicadores** estipulados pela Brasil Júnior para a conquista dos três reconhecimentos que ela concede a uma Empresa Júnior: **EJ de Alto Crescimento, EJ Conectada e EJ Impacto**.

Cabe ressaltar que os únicos eventos ocorridos em 2021 até o momento foram destinados apenas às lideranças da EJ, o que influencia no baixo valor de Participação em Eventos. De forma semelhante, para um projeto ser considerado impacto, o NPS dele deve ser coletado. Muitos projetos ainda estão sendo executados e, portanto, não tiveram o NPS coletado, o que influencia no indicador de Projetos de Impacto.

