

NEWSLETTER JUNHO



Apresentação



O primeiro semestre de 2021 se encerrou trazendo grandes marcas para nossa empresa. A ENETEC alcançou o **melhor desempenho de um primeiro semestre em sua história!**

Nesta edição de nossa Newsletter mensal, além das principais **atualizações** e **informações** da empresa e dos **processos** e **projetos** que realizamos em junho, iremos perpassar pelos resultados da ENETEC nos primeiros semestres dos últimos anos e compará-los com nossa performance em 2021.

Em junho, fechamos **duas promissoras novas parcerias**.

Uma parceria para execução de projetos de automação com a **Yest Energia** e uma parceria com a **Mazeminds**, que nos auxiliará com nosso Inbound Marketing. Ainda finalizamos os projetos **Toni**, **Simone FV** e **Machado FV**, fechamos

quatro novos projetos e tivemos o fim de nosso **processo eleitoral**, que definiu os integrantes da **Diretoria Executiva** do segundo semestre de 2021.

Confiram tudo isso e muito mais nas páginas seguintes da Newsletter de junho!



CONTAMOS COM VOCÊS!

NOS INDIQUEM



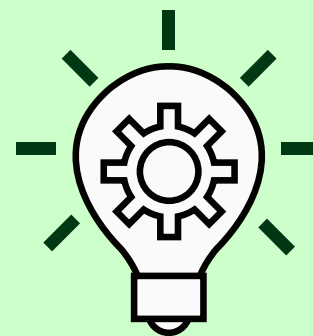
WE WANT YOU

A cada projeto aprendemos mais, desenvolvemos novos membros e crescemos como empresa. Para continuarmos nesse caminho e alcançarmos as nossas metas, precisamos de novos projetos. Ou seja, **precisamos de vocês!**

Quando tiver a oportunidade, **nos indique**, compartilhe o nosso trabalho. Nos ajude a crescer e a **formar novos profissionais!**

NOS DEEM SUGESTÕES

Feedbacks também fazem parte da nossa jornada! Precisamos deles para que possamos saber como **melhorar** e **reconhecer** os nossos acertos! Sendo assim, não hesite em dar **sugestões e ideias**. Elas serão de grande ajuda para nós! Confira também os cases dos nossos **últimos projetos** no nosso blog, e não deixe de verificar nossas últimas atualizações em nossas **redes sociais**.



NOS APOIEM



Gostaria de ajudar a ENETEC a crescer? Têm interesse de nos apoiar com nossos projetos e nos auxiliar em nosso objetivo de oferecer soluções cada vez melhores e mais complexas? **Seja um de nossos engenheiros responsáveis!**



ANTIGA DIREX

Conexão
Vestir a Camisa
Foco no Resultado
Protagonismo
Desenvolvimento

O mês de junho marcou o **último mês de gestão** da atual Diretoria Executiva, que nos guiou ao longo de seis meses e nos levou ao **melhor primeiro semestre da história da ENETEC!** Nesta seção, destacamos os **resultados** obtidos e as **ações** feitas por cada um dos diretores! A **dedicação e o esforço** dos diretores nos trouxeram onde estamos agora, cada vez mais próximos de atingir a nossa **meta** rumo ao Cluster 4!

Helena Coutinho **Presidência**



Nossa presidente em 2021, Helena foi a **líder da equipe de diretores** que trouxe o melhor primeiro semestre da história da ENETEC. Como presidente, Helena comandou a **estratégia** e foi a guardiã da **cultura** da empresa. Organizou a **Imersão**, a **Jornada das Lideranças** o **Processo Eleitoral** e a **Cogestão**, além de trazer o programa de desenvolvimento organizacional da **FaçaAgora!** Devido ao seu trabalho à frente da ENETEC, já foi **duas vezes reconhecida pelo conselho da Concentro**.

Marketing & Relacionamentos

Luiz Fernando Naretto

Finalizando sua **terceira gestão como diretor** na ENETEC, Naretto comandou a diretoria de Marketing & Relacionamentos no semestre com **maior faturamento passivo da história da empresa**. Algumas das ações notáveis de sua gestão foram o fechamento de parcerias como a **3G+ Energy** e a **Mazeminds**, a criação do **Núcleo de Multimídia** e das **Newsletter mensais** e a reestruturação da Identidade Visual da empresa.



Brenno Valle **Comercial**



Brenno deu uma nova cara à diretoria em sua primeira gestão como Diretor Comercial na ENETEC! Principal responsável pelo **melhor primeiro semestre da história da empresa**, Brenno demonstrou toda a sua veia inovadora criando os **Squads de Prospecção**, o **sistema de Pardais**, os **treinos de Voo** e as **Cumbucas**, além de trazer a mentoria de vendas da **Easy** e a nova parceria de automação com a **Yest**.

Gente e Gestão

Maria Luísa Souto

O primeiro semestre de 2021 marcou o fim de um ciclo na diretoria de Gente e Gestão. Desde 2019 na diretoria, Malu dirigiu a equipe de Gente e Gestão responsável por gerir toda área administrativa e financeira da empresa, **finalizando o Selo EJ com maestria**. Em Gestão de Pessoas, Malu estruturou o **novo processo de bonificação** e promoveu a conexão entre os membros com processos como as **Tilolimpíadas**, as **integrações virtuais** e o **Tilo da Semana**.



Gustavo Hosoe **Projetos**



Liderando a **maior equipe da ENETEC** como Diretor de Projetos, Gustavo promoveu o **fortalecimento do contato com as outras diretorias** da empresa, em especial com a diretoria Comercial, providenciando **suporte nas negociações** e elaborações de propostas. Gustavo também garantiu a **manutenção da qualidade dos projetos** da empresa, obtendo **NPS promotor** em todos os projetos entregues em sua gestão.

NOVA DIREX!

Na última edição de nossa Newsletter, anunciamos nosso Processo Eleitoral e apresentamos todos os seus participantes. Agora, após todas as deliberações, temos formada a **nova equipe de diretores!**

A Direx do primeiro semestre, já iniciou um trabalho de **cogestão** com os novos diretores, de forma a **prepará-los** para os seis meses de gestão que começarão já no mês de julho!

HELENA COUTINHO

Presidente



BRENNO VALLE

Diretor Comercial



ANNE MATOS

Diretora de Projetos

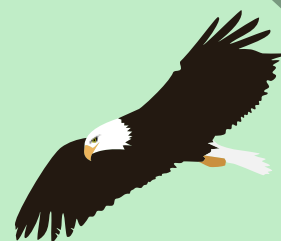


LAURA BARBOSA

Diretora de Gente e Gestão

VICTOR JOSÉ DE MELO

Diretor de Marketing & Relacionamentos



Nova parceira!

YEST



Parcerias são relações de **extrema importância** para o nosso desenvolvimento como empresa e para podermos proporcionar maiores e melhores experiências aos nossos membros. Dessa forma, é necessário que **busquemos estreitar relações** com empresas que atuem em áreas da nossa carta de serviços.

Com esse intuito, formalizamos com a Yest uma parceria que visa aprofundar a nossa nova carta de **automação**, tanto por meio da **capacitação** dos membros, quanto pela parte comercial, de **prospecção** de novos clientes e de apresentação de **propostas**.

QUEM É A YEST?

GESTÃO DE VENDAS
AUTOMAÇÃO DE INSTALAÇÕES
AUTOMAÇÃO DE VENDAS
GESTÃO DE PEDIDOS



É uma empresa que fornece soluções tecnológicas por meio de uma **assistente virtual** denominada **Joy**. Ela foi elaborada para ajudar na gestão do cliente, fornecendo dados e tecendo uma rede de contatos.

Os serviços da Yest são pensados para os clientes, com **personalização** e **funcionalidades** feitas sob medida, de forma a facilitar os processos e aliviar as tarefas das empresas.

Parceria visando

CAPACITAÇÃO E PROSPECÇÃO

em automação

PROJETOS

EQUIPE DO PROJETO

Vinícius Fernandes - Gerente
Rafaela Machado - Consultora
Victor José - Consultor

O cliente nos procurou por se queixar de a sua conta estar muito alta. Foi pedido, então, que analisássemos a possibilidade de a sua fatura não estar condizente com o seu consumo energético mensal. Entregamos ao cliente um laudo de instalações elétricas e um estudo de viabilidade de usina fotovoltaica.

PROJETO TONI



PROJETO SIMONE FV



EQUIPE DO PROJETO

Anne Matos - Gerente
Lucas Trindade - Consultor
Brenno Valle - Consultor

Este é o primeiro projeto fechado em parceria com a 3G+Energy. A equipe fez o dimensionamento do projeto, enquanto a empresa foi responsável pela instalação do projeto fotovoltaico e o comissionamento do sistema.

EQUIPE DO PROJETO

Vinícius Fernandes - Gerente
Rafael Bergamo - Consultor

O projeto consiste em uma parceria com a Primária Energia para a execução do anteprojeto e do projeto executivo do sistema fotovoltaico, que está sendo instalado em uma casa do Condomínio RK, em sobradinho. A equipe está acompanhando a instalação.

PROJETO MACHADO



COMERCIAL

PROJETOS FECHADOS!

FELLIPE



Projeto de Instalações

Valor do projeto:
R\$ 1000,00

CASTÁLIA PT 3

Laudo de Eficiência Energética

Valor do projeto:
R\$ 3.345,00



AGROENERGY

Projeto de Qualidade de Energia

Valor do projeto:
R\$ 2.190,00



SIMONE FV



Projeto de Fotovoltaica

Valor do projeto:
R\$ 1.608,00

Resultados Alcançados

R\$ 7.535,00 EM PROJETOS FECHADOS

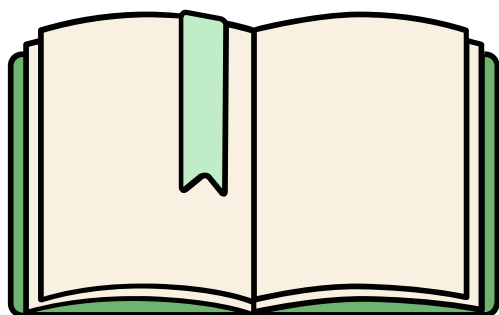
15 APRESENTAÇÕES

16 NEGOCIAÇÕES ABERTAS

GENTE E GESTÃO

INTEGRAÇÃO

Com quase um ano e meio de **home office**, é muito importante encontrar formas de **motivação**. com isso, Nesse mês, começamos vários processos de **integração** para **engajar os membros**!



CLUBE DO LIVRO

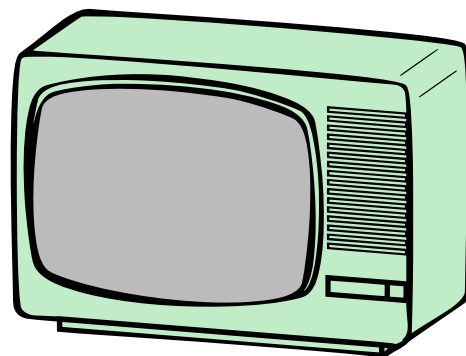
O **Clube do Livro** é uma integração onde lemos um livro juntos e nos juntamos a cada duas semanas para discutir sobre os capítulos lidos!

Esse mês começamos a ler o livro **1984**, de George Orwell!

TILOTV

A **TiloTV** é uma integração onde assistimos uma série juntos! Nós nos reunimos no Discord para assistir 1 episódio da série por semana e conversamos sobre eles depois!

Esse mês começamos a assistir a série **Loki**, da DisneyPlus!



ENETECAFÉ

A ideia é formar grupos com pessoas que não convivem muito na empresa, para que marquem um horário para se **conhecerem** e se **divertirem**. Os membros podem **comer, conversar ou fazer qualquer atividade** que preferirem! A cada duas semanas os grupos mudam, para que possamos conhecer mais pessoas!

GENTE E GESTÃO

DESPEDIDA

Nesse mês, nos despedimos de um membro **muito importante** para a nossa empresa: a Rebeca França, mais conhecida como **Rebequinha**.

Entrou na ENETEC no primeiro semestre de 2019, como consultora, e desde já se **identificou** com a diretoria de **Gente e Gestão**, se tornando **Diretora** dois meses após ser efetivada. Em sua gestão como diretora, Rebeca integrou a Direx do **tetra Alto Crescimento** e organizou uma **viagem para toda e empresa** no final de 2019.

Após um ano e meio em Gente e Gestão, Rebeca partiu para a área de Projetos, assumindo o cargo de **Gerente de Projetos** e gerenciando **5 projetos**, envolvendo **Instalações Elétricas, SPDA, Aterramento e Fotovoltaica**.

Temos muito a agradecer pelo seu trabalho, Rebequinha. Que venha **muito sucesso** nessa nova etapa da sua vida!



NÚCLEO DE MULTIMÍDIA

O Núcleo de Multimídia foi uma iniciativa de dois membros da ENETEC: Luiz Fernando Naretto e Julia Sousa, e consiste em uma nova célula dedicada exclusivamente ao Marketing e ao Endomarketing da empresa, visando ampliar esse núcleo e capacitar mais membros para exercerem tarefas de criação de conteúdo.

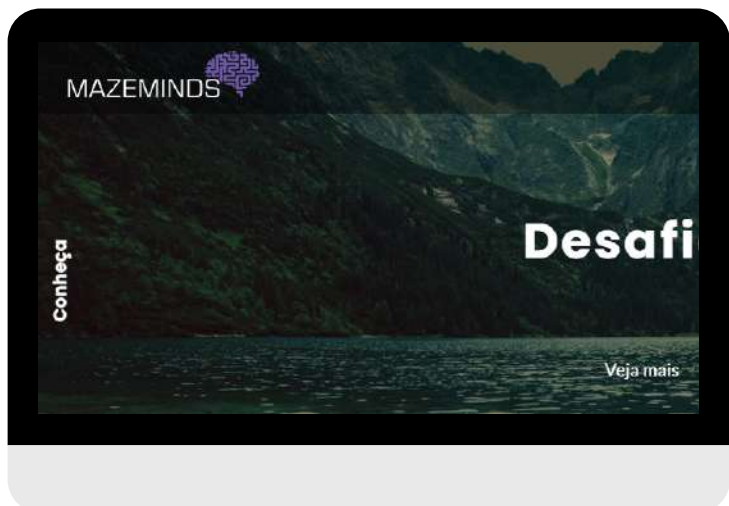


MARKETING & RELACIONAMENTOS

MARKETING & RELACIONAMENTOS & GENTE E GESTÃO

O Núcleo de Multimídia busca promover o desenvolvimento dos membros em programas de edição de texto, imagem e vídeo, tendo enfoque nas diretorias de Marketing & Relacionamentos e Gente e Gestão.

NOVA EMPRESA...



É um prazer imenso anunciarmos a nova empresa que nos auxiliará com o Inbound Marketing e a manutenção dos nossos domínios virtuais (site e blogs) da ENETEC, a **Mazeminds!**

A Mazeminds conta com um time extremamente qualificado de profissionais divididos entre **design, produção de conteúdo, análise estratégica e redação**. Com foco total em Resultados, especializou-se em Inbound Marketing para manter números mais seguros para os clientes em longos períodos de tempo, trazendo estabilidade.

MAZEMINDS

PROPOSTA

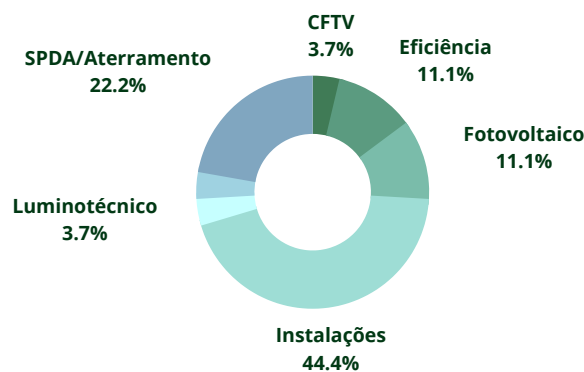
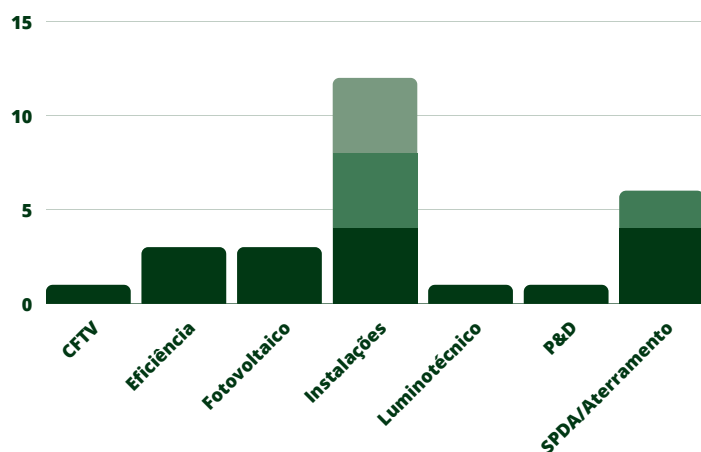
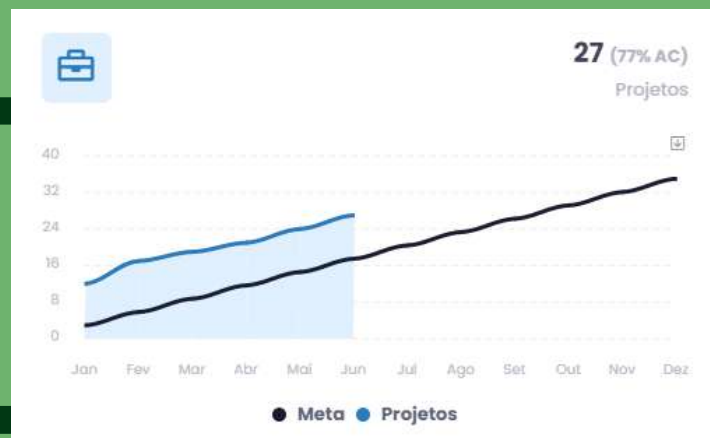
Buscando dar continuidade e aplicar **constantes melhorias** às campanhas existentes, a Mazeminds propõe desenvolver um alcance maior, com distribuição inteligente do investimento, usando dados antigos em novas ações envolvendo **captação e remarketing**.

O planejamento engloba também a **padronização** das redes sociais da empresa, buscando uma melhor **comunicação** com o público e a afirmação de **autoridade** frente a um mercado concorrido.

RESULTADOS

PROJETOS

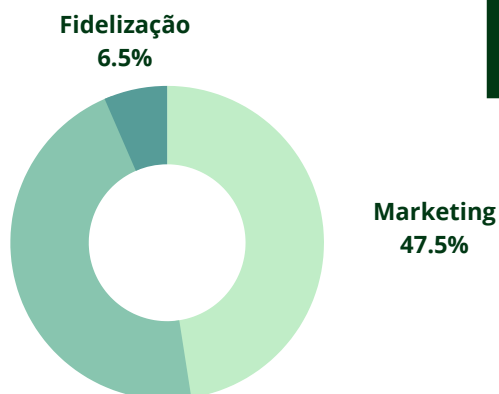
Neste mês, mais três projetos foram fechados, o que levou a ENETEC a **27 projetos** em 2021, totalizando **77%** da nossa meta inicial de **35 projetos** no ano. Desses 3 projetos, dois são projetos de análise de energia enquanto o último consiste em um projeto de levantamento de cargas.



FATURAMENTO



Em junho, a ENETEC atingiu um **faturamento de R\$ 38.499,24** no ano de 2021. Esse valor corresponde a **64%** da nossa meta de Alto Crescimento, **R\$ 60.000,00**, e **42,8%** da nossa meta para atingir o Cluster 4 em 2022 (**R\$90.000,00**). Com isso, seguimos no **farol verde** com relação à meta de Alto Crescimento e no farol amarelo considerando a nossa meta de Cluster 4. O **Marketing**, através do nosso site, continua responsável pela maior parcela do nosso faturamento (**47,5%**), seguido pelas indicações (**45,9%**) e pela fidelização (**6,5%**).



Mês	Faturamento (R\$)	Quantidade de Projetos
mar	R\$ 1.121,24	2
abr	R\$ 3.000,00	2
mai	R\$ 4.910,00	3
jun	R\$ 6.535,00	3

PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO

OBJECTIVES and KEY RESULTS

90k

BIMESTRAIS

OKR 3º Bimestre

Objetivo: Ligar a ENETEC na tomada

Resultado Chave 1: Faturar 55k →
69,99% = $38499,24/55000,00$

Resultado Chave 2: 100% dos membros executando projetos → 100%

Resultado Chave 3: Alcançar a batalha de Conectada → 75% = $3/4$
Ações compartilhadas e 94,28% = $66%/70%$ de Participação em eventos

A metodologia OKR é um modelo de gestão ágil de desempenho com foco em resultados. De forma simplificada, os OKRs são um conjunto de objetivos inter-relacionados que contribuem para a estratégia (objetivos macro) da organização. Os objetivos apresentam uma direção clara do que a empresa pretende conquistar, enquanto os key results servem de parâmetro para se determinar o quanto a empresa está perto de alcançar um objetivo. Desde 2020, a ENETEC emprega a metodologia OKR na definição da estratégia. Abaixo, apresentamos nossos OKRs e seus respectivos resultados em 2021.

SEMESTRAIS

OKR Estratégico

Objetivo: Reescrever a história da ENETEC

Resultado Chave 1: Faturar 45k →
85,55% = $38499,24/45000,00$

Resultado Chave 2: NPS 90 → 110% = $100/90$

Resultado Chave 3: 100% dos membros executando projetos → 100%

Resultado Chave 4: Reinvestir 10k nos membros → 58%



COMPARAÇÃO

Ao longo do tempo, empresas de sucesso se desenvolvem e melhoram, buscando resultados cada vez mais altos e metas mais ambiciosas. A ENETEC não é diferente. Observando a nossa história, esse semestre nos mostrou como estamos determinados a construir um caminho de muito crescimento para a nossa empresa!

2017

META até junho

R\$ 11.421,00

FATURAMENTO até junho

R\$ 9.350,00

82% DA META DE JUNHO ALCANÇADA



2018

META até junho

R\$ 16.429,50

FATURAMENTO até junho

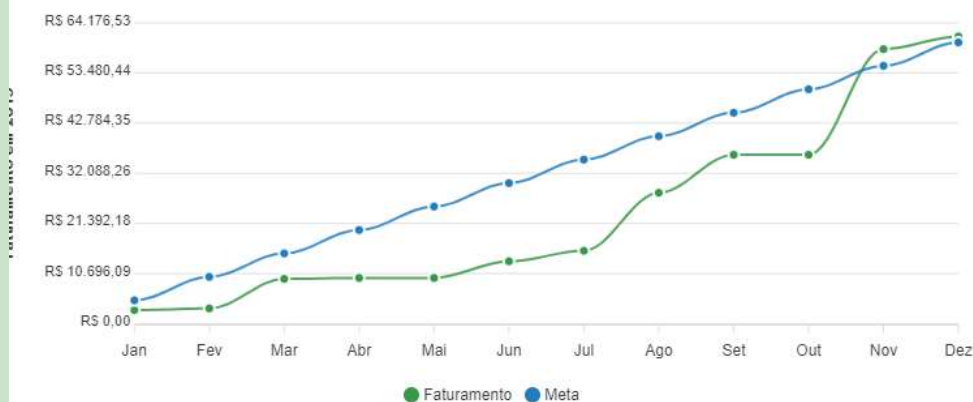
R\$ 17.150,00

104% DA META DE JUNHO ALCANÇADA

COMPARAÇÃO

2019

ENETEC - Consultoria Júnior



META até junho

R\$ 30.000,00

FATURAMENTO até junho

R\$ 13.320,00

44% DA META DE JUNHO ALCANÇADA

2021



META até junho

R\$ 35.000,00

FATURAMENTO até junho

R\$ 38.499,24

110% DA META DE JUNHO ALCANÇADA

Nesse ano de 2021, chegamos muito perto dos faturamentos somados de 2017, 2018 e 2019 até junho!