

NEWSLETTER SETEMBRO



Apresentação



A **sexta edição** de nossa Newsletter mensal está entre nós e já chega com uma grande novidade! A ENETEC é **Alto Crescimento** em 2021!! E não para por aí! Somos, também, a **primeira EJ Hexa Alto Crescimento do DF!**

Além disso, o mês de setembro marcou o final do Processo Trainee, dando boas-vindas à mais **nova geração de Tilos 2021/2!**

Este mês também trouxe grandes resultados. **Três projetos entregues** e **seis projetos fechados**, colocando o mês de setembro em segundo lugar em termos de faturamento no ano de 2021.

Nesta edição, também apresentamos o nosso segundo processo de **bonificação** e falamos sobre o fim do período de **avaliação de desempenho**, além do início da quarta edição das **Tilolimpíadas**.

Setembro foi um mês repleto de **conquistas** e **novidades** e convidamos vocês a folhearem a nossa Newsletter e compartilharem desses marcos conosco!



CONTAMOS COM VOCÊS!

NOS INDIQUEM



WE WANT YOU

A cada projeto aprendemos mais, desenvolvemos novos membros e crescemos como empresa. Para continuarmos nesse caminho e alcançarmos as nossas metas, precisamos de novos projetos. Ou seja, **precisamos de vocês!**

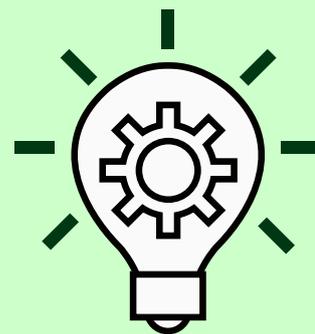
Quando tiverem a oportunidade, **nos indiquem**, compartilhem o nosso trabalho. Nos ajudem a crescer e a **formar novos profissionais!**

NOS DEEM SUGESTÕES

Feedbacks também fazem parte da nossa jornada! Precisamos deles para que possamos saber como melhorar e **reconhecer** os nossos acertos!

Sendo assim, não hesite em dar **sugestões e ideias**. Elas serão de grande ajuda para nós!

Confira também os cases dos nossos **últimos projetos** no nosso blog, e não deixe de verificar nossas últimas atualizações em nossas **redes sociais**.



NOS APOIEM



Gostaria de ajudar a ENETEC a crescer? Têm interesse de nos apoiar com nossos projetos e nos auxiliar em nosso objetivo de oferecer soluções cada vez melhores e mais complexas?

Seja um de nossos engenheiros responsáveis!



BATEMOS O AC!



Uma empresa júnior **Alto Crescimento** é aquela que consegue atingir sua **meta** anual de **faturamento, projetos** realizados e de **membros participando de projetos**. E o que isso significa? Ser Alto Crescimento é o reconhecimento de que a empresa júnior foi capaz de obter **resultados** através de suas soluções, assim como proporcionar uma boa **experiência profissional** e **vivência empreendedora** aos seus membros.

Em 2021, a ENETEC alcançou essa marca pela sexta vez consecutiva, se tornando a **primeira** empresa júnior do Distrito Federal **Hexa Alto Crescimento**, além de ter atingido o maior faturamento anual de sua **história** com 3 meses restantes para o final do ano.

Sendo assim, para **comemorar** essa grande realização, a empresa se reuniu presencialmente pela **primeira vez** desde o início da pandemia.

Gostaríamos de **agradecer** a todos que fizeram parte dessa conquista no decorrer desses **seis anos!** Vem muito mais por aí!



HEXA ALTO CRESCIMENTO



138,62% DO FATURAMENTO DE 2020

100,27% DO FATURAMENTO DE 2019

140,54% DO FATURAMENTO DE 2018

252,36% DO FATURAMENTO DE 2017

102% DO AC DE 2021



NOVOS MEMBROS



CAIO FLORES

VICTOR FRANKLIN



HENRIQUE BROWN



PEDRO BOECHAT



LUCAS LESSA



GUSTAVO GOMES



SEJAM BEM-VINDOS!



IMERSÃO

VIRTUAL

A Imersão é um momento organizado pela DirEx para **toda a empresa**. Nesse semestre, a ela aconteceu no dia 28/09, sendo organizada pelos Diretores Anne Matos e Victor José de Melo, de Projetos e Marketing & Relacionamentos, respectivamente.

Além do seu objetivo principal de **motivar** os membros e **relembra-los** das nossas metas, a Imersão também é uma **oportunidade** para que todos apontem as suas visões sobre o desempenho da empresa e sobre os pontos que precisam de melhora.



KITS DE IMERSÃO PARA CADA MEMBRO



RUMO AO CLUSTER 4!

Cada membro recebeu um kit de imersão, organizado e distribuído pela **DirEx**! Ele contou com "brindes" relacionados à empresa, e um envelope.

Todos os membros **abriram juntos** o envelope, durante a RG do dia 10/09. Dentro dele, havia um chaveiro, que poderia ser visto por duas diferentes perspectivas: **IV (Cluster 4) ou VI (Hexa em Alto Crescimento)**. Além disso, havia também três **adesivos** personalizados da ENETEC e um **balão**!

O balão simbolizou, durante a imersão, todas as **angústias e obstáculos** dos membros na nossa empresa. Sendo assim, estourá-lo significa deixar isso para trás e seguir **RUMO AO CLUSTER 4!**



GENTE E GESTÃO

ATIVIDADES DE

GESTÃO DE PESSOAS



BONIFICAÇÃO 2.0

O nosso primeiro processo de bonificação terminou no semestre passado. Foi uma ideia para **valorizar o trabalho** dos membros por meio de pontos distribuídos ao longo das semanas, de forma que, ao final do processo, cada um tivesse direito a uma certa quantia de dinheiro para **reinvestir** no seu **crescimento profissional**.

O segundo processo começou na primeira semana de setembro, e durará até o dia 30/11!

TILOLIMPÍADAS

Nossa clássica competição que busca **estimular a realização de atividades físicas**, além de gerar a **integração** entre os membros, visto que, ao se exercitar com outros Tilos, a pontuação é ganhada em dobro.

Nesse semestre, dividimos os times de acordo com o tema vencedor: **Vacinas!** As Tilolimpíadas começaram no dia 30/08 e terminaram no dia 04/10, com a vitória da equipe **Coronavac!**



AVALIAÇÃO DE DESEMPENHO

A Avaliação de Desempenho foi um processo que aconteceu do dia 25/06 ao dia 31/08, onde os membros avaliaram as pessoas com quem eles trabalharam. Cada membro foi avaliado por 4 pessoas.

Ela tem por objetivo a **identificação e mensuração das ações** que os colaboradores da nossa organização realizaram durante esse semestre, baseando-se no nosso **MVV (Missão, Visão e Valores)**.

COMERCIAL

PROJETOS FECHADOS



Sorbê - Sorvetes Artesanais
Eficiência Energética

Valor: R\$ 1.700,00



Nelson Honda
Fotovoltaica

Valor: R\$ 1.530,00



Alessandro
Laudo de Instalações

Valor: R\$ 1.500,00



Organização Nova Acrópole
Luminotécnico

Valor: R\$ 500,00

COMERCIAL

Atmos

Análise Energética

Valor: R\$ 3.327,21

Durval FV

Fotovoltaica

Valor: R\$ 1.200,00

RESULTADOS

**R\$ 9.807,21 EM PROJETOS
FÉCHADOS**

31 APRESENTAÇÕES

**28 NEGOCIAÇÕES
ABERTAS**



PROJETOS

PROJETOS ENTREGUES

FOTOSSIDNEY

Equipe do projeto:



Thiago Caldas dos Santos - Gerente



Lucas Trigueiro Santana - Consultor



Sobre o projeto

O **projeto Fotossidney** foi um projeto de fotovoltaica feito em parceria com a 3G+energy em uma residência localizada em Vicente Pires.

Com o objetivo de apresentar as **características técnicas** do sistema de microgeração de energia fotovoltaica de 3 kwp, o projeto fotossidney foi feito pela ENETEC e instalado pela 3G+energy.

A ENETEC foi responsável pelo **anteprojeto** e pelo **dimensionamento dos dispositivos de proteção** e análise da qualidade de energia. Após a aprovação da concessionária, o projeto foi executado e concluído com sucesso!



PROJETOS

PROJETOS ENTREGUES

PROJETO ALMIR

Equipe do projeto:



José Pedro de Menezes Cavalcanti
Gerente



Vinícius Fernandes Valadares
Gerente de Qualidade



André Henrique Reis Gomes
Consultor



Vítor Lasserré Nunes Coêlho
Consultor



Sobre o projeto

Consistiu em um Projeto **de Instalações Elétricas** em um apartamento da SQN 111.

Foi realizado o cálculo de áreas e perímetros para a determinação da quantidade e a posição dos **pontos de luz** e de **tomadas**.

Foi feita a divisão dos circuitos e foram calculadas a carga instalada e a demanda. Com isso, foi possível definir o tipo de **fornecimento**, distribuir as **cargas** entre as fases e dimensionar os condutores e eletrodutos. Por fim, foi feito o dimensionamento dos **dispositivos de proteção**: Disjuntores, DR e DPS.

Além disso, foi o primeiro projeto da ENETEC a ser feito utilizando o programa **Autodesk Revit**.



PROJETOS

PROJETOS ENTREGUES

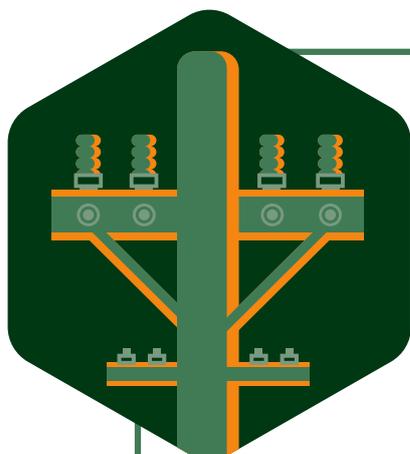
PARK VILLE

Equipe:

Vinícius Fernandes Valadares - Gerente

Ana Júlia Brant Lobato - Consultora

Marcos Alexandre Mendes Fernandes - Consultor



O projeto consistiu em um **Laudo de Fornecimento de Energia** para o condomínio Park Ville, localizado na Asa Norte.

Para realizar a análise do fornecimento de energia no local, foi instalado um **analisador de cargas** em três quadros diferentes, de forma que fossem deixados por um período de sete dias em cada quadro. Os principais parâmetros analisados a partir dos dados coletados pelo analisador foram Desequilíbrios de Tensão, Distorções Harmônicas e Tensão em Regime Permanente.

Tensão em Regime Permanente: o fornecimento está adequado nos três quadros.

Desequilíbrio de Tensão: o fornecimento de dois blocos estava adequado. Porém, no Bloco A, notou-se que o indicador de Desequilíbrio esteve consideravelmente acima do permitido pela PRODIST. Portanto, o fornecimento para este quadro não está adequado.

Desequilíbrio de Tensão: o fornecimento está adequado à norma nos três quadros.



Como orientação para resolver o problema do Bloco A, foi recomendado um **balanceamento das fases**. Além disso, como existia um problema de queima dos aparelhos de segurança do Bloco F, sugeriu-se que fosse feito um **laudo de instalações elétricas** para este bloco.

PROJETOS

PROJETOS ENTREGUES

PROJETO SORVETE AO QUADRADO

Equipe:

Lucas Trindade Barbosa - Gerente

Rafael Bergamo Moraes - Consultor

André Henrique Reis Gomes - Consultor



Sobre o projeto

Consistiu em um Projeto **de Eficiência Energética** na sorveteria Sorvete ao Quadrado da CLN 102.

A equipe instalou o equipamento de medição calibrado, com o objetivo coletar todos os dados técnicos de consumo necessários para realizar o laudo de fornecimento de energia do local. Deixou-se o analisador coletando dados por uma semana e foi analisado o histórico de consumo do cliente de junho de 2020 até junho de 2021.

Com os dados coletados, foi feita a análise de dados da tensão em cada uma das fases e análise da frequência.

Além disso, foi feito um Manual de Recomendações de Instalações, com o objetivo de mostrar algumas irregularidades observadas na instalação da loja.

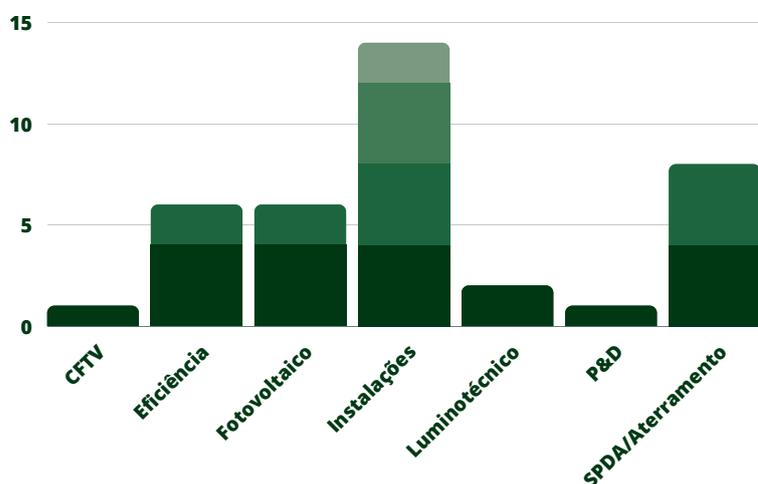


RESULTADOS

PROJETOS

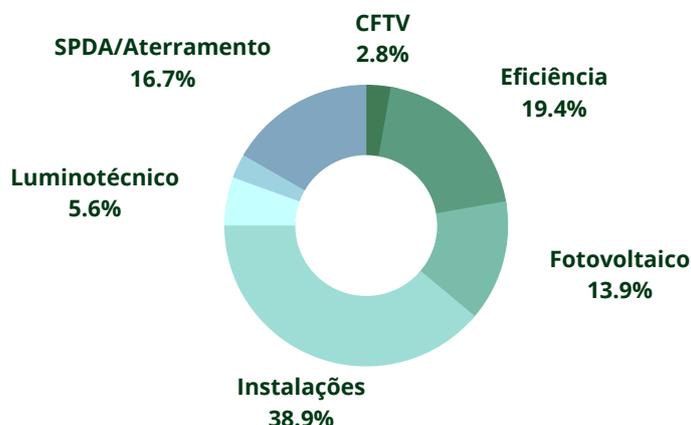


Neste mês, **seis novos projetos** foram fechados, levando a ENETEC a um total de **38 projetos** em 2021, o que representa **109%** da nossa meta inicial de **35 projetos** para este ano! Ou seja, com três meses restando para o final do ano, já conseguimos ultrapassar a marca estipulada no Planejamento Estratégico de 2021 e uma das metas necessárias para o reconhecimento de **Alto Crescimento**.



O mês de setembro trouxe diversos projetos marcantes. Dentre eles, tivemos nosso primeiro projeto fotovoltaico proveniente do nosso processo de **Door to Door**, dois projetos resultantes do **Marketing**, um projeto de Eficiência fechado por meio de **prospecção ativa** (Cold Call). Também, fechamos dois projetos em **parceria com ex-membros**: um de Fotovoltaica em parceria com a **Primaria Energia** de nosso ex-membro **Caio Martins** e o projeto que nos trouxe o Hexa Alto Crescimento, de Eficiência Energética e Análise de Dados com a **Atmos**, de nosso ex-membro **Luiz Filipe Guerra**, demonstrando a importância que o relacionamento com os nossos ex-membros.

Também é interessante ressaltar que os seis projetos fechados em setembro abrangem **diversas cartas de serviço**, incluindo dois projetos fotovoltaicos, um projeto de eficiência energética, um projeto de instalações elétricas e um projeto luminotécnico. Dessa forma, os projetos de **Instalações Elétricas** ainda ocupam a maior parcela do total de 2021, com **14 (38,9%)**, seguido pelos projetos de Eficiência Energética, com **7 (19,4%)**, que ultrapassaram o número de projetos de **SPDA/Aterramento**, com 6 (**16,7%**). Por fim, ainda realizamos 5 projetos de Fotovoltaica (**13,9%**), dois projetos **Luminotécnicos** (**5,6%**), um projeto de **CFTV** (**2,8%**) e um projeto de **Pesquisa & Desenvolvimento** (**2,8%**).



RESULTADOS

FATURAMENTO



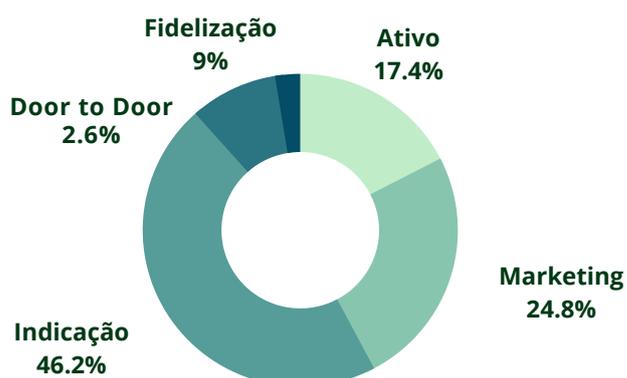
O mês de setembro está marcado na história como o mês do nosso Hexa Alto Crescimento! Neste mês, a ENETEC atingiu um **faturamento de R\$ 61.425,45**, batendo a meta de faturamento prevista para o Alto Crescimento em 2021 (R\$ 60.000,00). É necessário lembrar que, embora esse valor corresponda a **102%** da nossa meta de Alto Crescimento e deva ser celebrado, ele ainda representa apenas **68,25%** da nossa meta para atingir o Cluster 4 em 2022 (**R\$90.000,00**).

O faturamento deste ano já é o **maior faturamento da história da empresa**, ultrapassando o faturamento do ano de 2019, que foi de **R\$ 61.259,55**, por R\$ 165,90.

Assim como em número de projetos, setembro foi o **segundo mês de maior faturamento** da ENETEC em 2021, com um faturamento de **R\$ 9.807,21** e ficando atrás apenas do **mês de janeiro**, com **R\$ 16.633,00**.

Se mantivermos o desempenho de setembro nos três meses finais, atingiremos o **faturamento de R\$ 90.847,09**, o que seria suficiente para o alcance da meta de **90k** estipulada em nosso Planejamento Estratégico para o **Cluster 4** em 2022. Isto posto, estaremos 100% focados em manter esse ritmo até o final do ano, para levar a ENETEC ao patamar de Cluster 4 pela **primeira vez** desde que foi fundada.

Mês	Faturamento	Projetos
jan	R\$ 16.633,00	11
fev	R\$ 5.300,00	5
mar	R\$ 1.121,24	2
abr	R\$ 3.000,00	2
mai	R\$ 4.910,00	3
jun	R\$ 7.535,00	4
jul	R\$ 9.219,00	3
ago	R\$ 3.900,00	2
set	R\$ 9.807,21	6



Por fim, dentre os seis projetos do mês, tivemos o primeiro projeto advindo do processo de panfletagem **Door to Door**, dois projetos resultantes de **prospecção ativa**, dois projetos de leads que vieram através de nosso **site** e um projeto indicado por **ex-membro**. Com isso, **Indicações** seguem sendo a principal forma de captação de projetos e fonte de renda para a ENETEC, representando **46,2%** de nosso faturamento total. Em seguida, temos os projetos atraídos pelo **Marketing**, com **24,8%** e por **prospecção ativa**, com **17,4%**.