

NEWSLETTER OUTUBRO



Apresentação



A **sétima edição** da nossa Newsletter chegou trazendo mais resultados que nos aproximam cada vez mais da nossa meta do Cluster 4!

O mês de outubro terminou como o **segundo mês de maior faturamento** do ano, com quatro novos projetos fechados e quatro entregues.

Outro marco importantíssimo deste mês foi a comemoração do **aniversário de 15 anos** da ENETEC!

Iniciamos, também, as preparações para o **Processo Eleitoral** para o primeiro semestre de 2022, contando com o início da **Jornada das Lideranças!**

Apresentamos, ainda, os processos realizados pela diretoria de Gente e Gestão, como a compra de materiais e EPIs e o final do processo de **Avaliação de Desempenho**. Finalmente, a diretoria de Marketing iniciou a **coleta de depoimentos** de clientes em relação aos nossos projetos!

Juntos, já construímos **15 anos de história** e agora convidamos vocês a mergulharem em mais um mês repleto de marcos e conquistas!



CONTAMOS COM VOCÊS!

NOS INDIQUEM



WE WANT YOU

A cada projeto aprendemos mais, desenvolvemos novos membros e crescemos como empresa. Para continuarmos nesse caminho e alcançarmos as nossas metas, precisamos de novos projetos. Ou seja, **precisamos de vocês!**

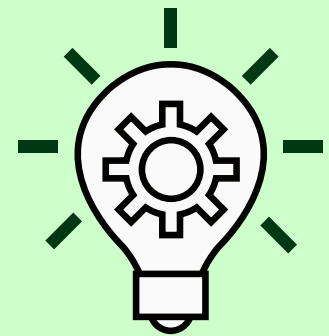
Quando tiverem a oportunidade, **nos indiquem**, compartilhem o nosso trabalho. Nos ajudem a crescer e a **formar novos profissionais!**

NOS DEEM SUGESTÕES

Feedbacks também fazem parte da nossa jornada! Precisamos deles para que possamos saber como melhorar e **reconhecer** os nossos acertos!

Sendo assim, não hesite em dar **sugestões e ideias**. Elas serão de grande ajuda para nós!

Confira também os cases dos nossos **últimos projetos** no nosso blog, e não deixe de verificar nossas últimas atualizações em nossas **redes sociais**.



NOS APOIEM



Gostaria de ajudar a ENETEC a crescer? Têm interesse de nos apoiar com nossos projetos e nos auxiliar em nosso objetivo de oferecer soluções cada vez melhores e mais complexas?

Seja um de nossos engenheiros responsáveis!



ANIVERSÁRIO DE 15 ANOS DA ENETEC



No dia 31 de outubro de 2006, nasceu a ENETEC!



Muito aconteceu desde o início dessa jornada! Além de bater metas e alcançar seus objetivos, a ENETEC **desenvolveu** pessoas, **construiu** amizades e **formou** líderes e profissionais.

Para muitos, foi um incentivo para o curso de Engenharia Elétrica, uma peça essencial de **formação individual** ao longo da universidade!

O fato é, ao longo de todos esses 15 anos, a ENETEC **impactou** a vida de cada um que passou por aqui!

Um muito obrigado a todos que **fizeram parte** dessa história!



"Se não fosse a ENETEC, eu estaria em outro curso de graduação."

- Helena Coutinho, presidente 2021

"Um dos maiores objetivos do MEJ é formar lideranças. Para isso, vivenciamos na prática toda a organização de uma empresa e somos constantemente desafiados a tentar coisas novas. E um dos maiores desafios, e das maiores recompensas, é quando formamos líderes."

- Luiz Augusto Fidalgo, presidente 2020

JORNADA DAS LIDERANÇAS

A Jornada das Lideranças é um processo que acontece logo antes do Processo Eleitoral, organizado pela nossa **presidente Helena Coutinho**.

Durante a jornada, os membros participantes entram em contato com diversos **conteúdos voltados para liderança**, contando com reuniões síncronas, momentos dinâmicos, montagens em grupo e materiais disponibilizados pelo trello, como leituras e TED talks.

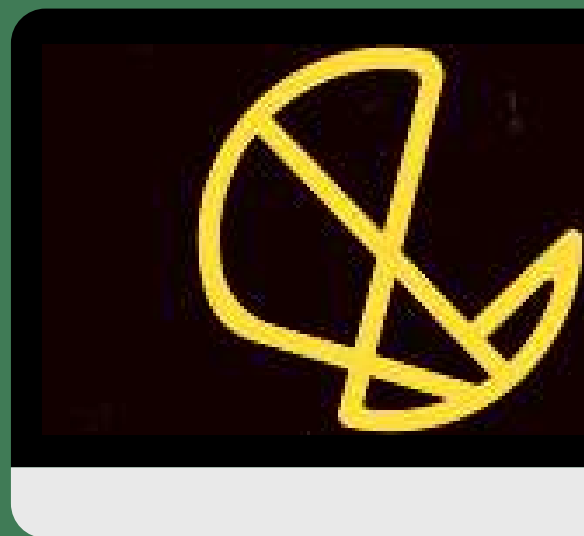
A jornada, que dura cerca de um mês, tem o objetivo de **trazer** novos conhecimentos, **cultivar** novas ideias e **desenvolver** os membros, além de ser uma boa forma de preparação para aqueles que desejam assumir papéis de **liderança formal** no próximo semestre.



FORMAR, POR MEIO DA
**VIVÊNCIA
EMPRESARIAL,**
LIDERANÇAS
COMPROMETIDAS E
CAPAZES DE
TRANSFORMAR O PAÍS
EM UM BRASIL
EMPREENDEDOR

PE DA REDE - 2022 A 2024.

Para agregar à experiência e conteúdo da jornada, contratamos a Têlos Conecta, que promoveu duas oficinas: de **Argumentação Persuasiva e Apresentações Eficazes**, disponíveis para todos os membros da ENETEC!



GENTE E GESTÃO

PDI PLANO DE DESENVOLVIMENTO INDIVIDUAL

No mês passado, foi feita uma **Avaliação de Desempenho**, um processo onde os membros avaliaram as pessoas com quem eles trabalharam.

Com os dados obtidos, a diretoria de Gente e Gestão montou um processo de desenvolvimento pessoal, onde cada membro recebeu **conteúdos e atividades personalizadas** de acordo com as **competências** que tinham mais necessidade de melhora.

Algumas dessas competências foram: Trabalho em Equipe, Comunicação, Liderança, Inovação, Gestão de Tempo e Delegar Tarefas.



PROCESSOS ADMINISTRATIVOS

COMPRA DE NOVOS EPIs

O uso e a manutenção dos EPIs é de extrema importância para garantir a saúde e proteção dos membros.

Com isso, foi feita a compra de novos equipamentos que precisavam ser trocados.



NOVOS CRACHÁS E CAMISETAS

Com a entrada de novos membros, foram feitos novos pedidos de camisetas oficiais, assim como foram confeccionados novos crachás.



MARKETING & RELACIONAMENTOS

DEPOIMENTOS DE CLIENTES



Num contexto no qual havia a necessidade de se coletar mais **indicadores de sucesso** do projeto e de **satisfação do cliente**, a ENETEC começará a coletar depoimentos de clientes satisfeitos.

É uma prática amplamente utilizada no marketing digital: a ideia é que dessas entrevistas de depoimento sejam extraídos vídeos e textos para que estes sejam usados no **site** (na página de cada case, na página da carta de serviço em questão também) como prova social.

NOVOS TEXTOS NO BLOG

Vantagens do uso de energia solar para aquecimento

Descubra um pouco mais sobre o porquê de se utilizar a energia solar para o aquecimento, assim como as suas vantagens no Brasil.

Multas de EREX na conta de luz: o que fazer

Aprenda a reduzir o desperdício de energia, os gastos da conta de luz, conheça as principais estratégias que garantam a vida útil dos seus equipamentos.

A importância da segurança elétrica para a sua indústria

Descubra a importância de garantir a segurança da sua instalação elétrica e assegurar o funcionamento dos sistemas de proteção contra descargas elétricas.

COMERCIAL

PROJETOS FECHADOS

Projeto Jamile

Cálculo de demanda, Dimensionamento de DPS e IDR, Diagrama Unifilar

Valor: R\$ 604,44

Projeto Pecista

Demandas, Instalações

Valor: R\$ 6.508,12

Teller Engenharia LTDA

Laudo de SPDA

Valor: R\$ 3.350,00

RESULTADOS

R\$ 10.462,56 EM PROJETOS
FECHADOS

24 APRESENTAÇÕES

17 NEGOCIAÇÕES ABERTAS



PROJETOS

PROJETOS ENTREGUES

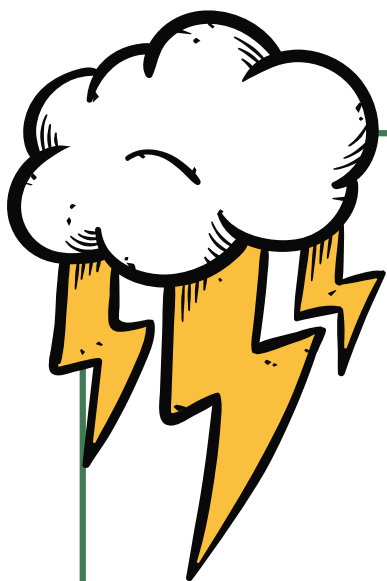
PROJETO CÍCERO PEREIRA SPDA

Equipe:

Lucas Trigueiro Santana - Gerente

Ana Júlia Brant Lobato - Consultor

Vítor Lasserré Nunes Coêlho - Consultor

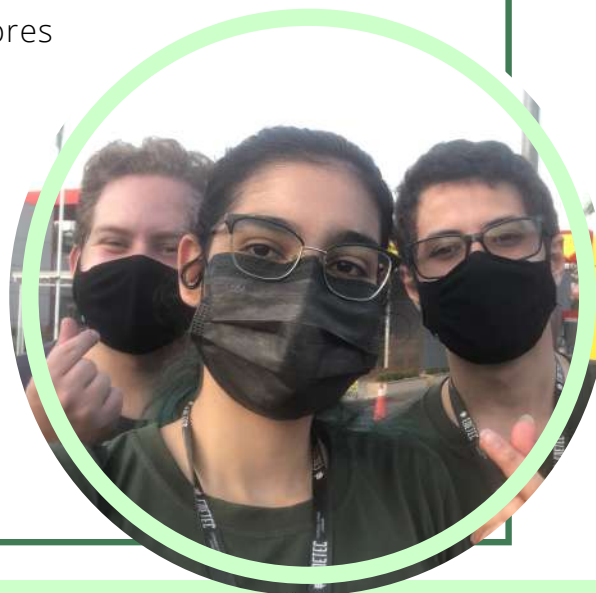


Sobre o projeto

Consistiu em um Projeto **de Laudo e As Built de SPDA** no Grupo da Fraternidade Cícero Pereira - GFPC.

No local, algumas partes do sistema de proteção **foram furtadas**, desfalcando a eficiência do sistema. Por isso, no projeto, a equipe utilizou os equipamentos: Terrômetro e Miliohmímetro para fazer as medições das cordoalhas, aferição dos mini captores e das partes do SPDA.

Com isso, foram verificadas as **irregularidades do local** e foi feito um as built para indicar o que ainda estava instalado no sistema, de forma que futuramente seja possível fazer um projeto para **completar o SPDA do local**.



PROJETOS

PROJETOS ENTREGUES

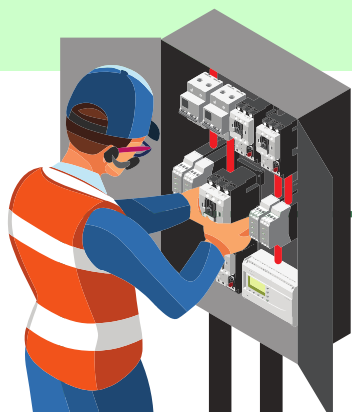
PROJETO ALESSANDRO

Equipe:

Lucas Trigueiro Santana - Gerente

Laura de Oliveira Barbosa - Consultora

André Henrique Reis Gomes - Consultor



Sobre o projeto

Esse projeto de laudo de instalações foi para um prédio da Asa Norte que havia sido construído há algumas décadas, mas que **nunca passou por uma reforma do sistema.**

Sendo assim, a equipe analisou todos os quadros de força, o pilotis e a casa de máquinas do edifício, apontando todas as **irregularidades** encontradas, de acordo com as normas brasileiras apontadas no memorial. Além disso, também foi feita uma relação destas com os **riscos para a instalação.**

O laudo concluiu que são necessárias muitas **mudanças e reestruturações** dos componentes da instalação para que esta se **adeque às normas** e, conseqüentemente, esteja completamente segura.



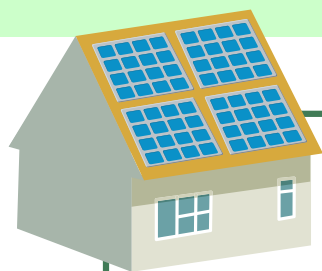
PROJETOS

PROJETOS ENTREGUES

PROJETO NELSON HONDA

Equipe:

Vinícius Fernandes Valadares - Gerente
Gustavo Hosoe Dantas Pinto - Consultor



Sobre o projeto

Trata-se de um projeto de **Fotovoltaica** em uma casa no Lago Norte SHIN QL 10 Conjunto 05 Casa 14.

O projeto foi feito com **13 módulos** de 455W, totalizando 5,915 kWp, e 4 micro-inversores de 1,5 kW.

Esse foi o **primeiro projeto resultado do Door-to-Door** (entrega de panfletos no Lago Norte).

Com a instalação concluída e o projeto aprovado pela NeoEnergia, o cliente já começa a **produzir a própria energia** e, conseqüentemente, a arrebatar grande parte da sua conta de luz.



PROJETOS

PROJETOS ENTREGUES

PROJETO SORBÊ

Equipe:

Thiago Caldas dos Santos - Gerente

Gustavo Hosoe Dantas Pinto - Consultor

Marcos Alexandre Mendes Fernandes - Consultor



Sobre o projeto

Consistiu em um Projeto **de Eficiência Energética** na sorveteria Sorbê da CLN 405 Bloco C.

A equipe **instalou o equipamento de medição calibrado**, com o objetivo coletar todos os dados acerca do consumo energético da sorveteria. Deixou-se o analisador coletando dados por uma semana e foi **analisado o histórico** de consumo da cliente, de setembro de 2020 até agosto de 2021.

Com os dados coletados, foi feita a **análise completa do perfil de consumo** da cliente, da influência de cada equipamento na conta de luz e um **estudo da viabilidade** de transferência para a tarifa branca.

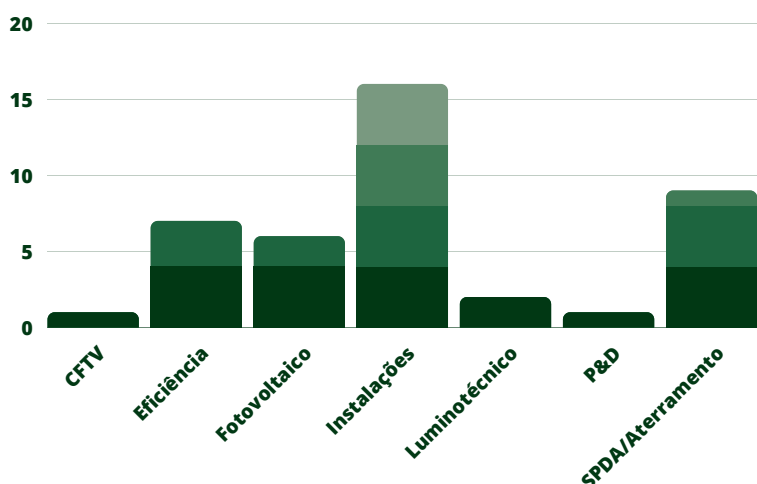
Como bônus, ainda foi realizada uma **análise da tensão** fornecida pela concessionária para a sorveteria.



RESULTADOS

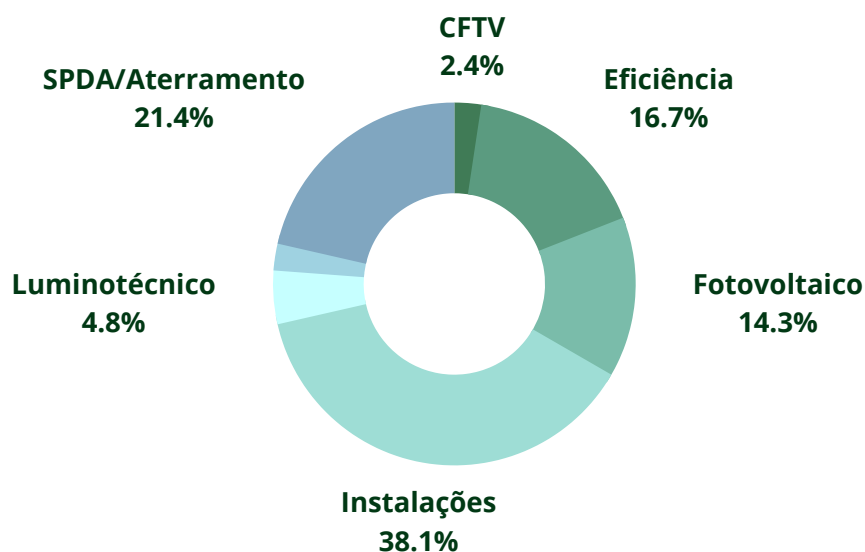
PROJETOS

Em outubro, nós mantivemos o ritmo e fechamos **quatro novos projetos**, levando a ENETEC a um total de **42 projetos** em 2021. Ou seja, já ultrapassamos em **20%** a nossa meta inicial de **35 projetos**!



Dentre os quatro novos projetos, tivemos dois projetos que envolvem escopos de Instalações Elétricas e um de Eficiência Energética (o projeto da **Jamile**, e os dois projetos com a **Pecista Distribuição**, para dimensionamento de No Break, Instalações Elétricas e análise tarifária), além de um projeto de laudo de SPDA com a **Teller Engenharia**, que foi resultado do nosso **Instagram** e será realizado na Associação das Obras Pavonianas de Assistência, uma instituição que presta assistência para pessoas portadoras de deficiência.

Dessa maneira, os projetos de **Instalações Elétricas** seguem ocupando a maior parcela do total de 2021, com **16 (38,1%)**, seguido pelos projetos de **SPDA**, com **9 (17,9%)** pelos projetos de **Eficiência Energética**, com **7 (16,7%)**, pelos projetos de **Fotovoltaica**, com **6 (14,3%)** e pelos projetos **Luminotécnicos**, com **2 (4,8%)**.



RESULTADOS

FATURAMENTO



O mês de outubro nos aproximou ainda mais das nossas metas anuais! Neste mês, a ENETEC atingiu um **faturamento de R\$ 71.888,01**. Em consonância com a nossa meta de projetos, esse valor corresponde a **120%** da nossa meta de Alto Crescimento e **79,87%** da nossa meta para atingir o Cluster 4 em 2022 (**R\$90.000,00**).

Outubro também superou o mês de setembro e se tornou o **segundo mês de maior faturamento da ENETEC** em 2021, com um faturamento de **R\$ 10.462,56**.

Dos quatro projetos do mês, tivemos dois projetos advindos do site, um lead captado pelo Instagram e um projeto de indicação. Com isso, **Indicações** continuam sendo a principal forma de captação de projetos e fonte de renda para a ENETEC, totalizando **40,28%** do nosso faturamento total. Em seguida, temos os projetos atraídos pelo **Marketing**, com **34,91%** e por **prospecção ativa**, com **14,88%**.

Mês	Faturamento
jan	R\$ 16.633,00
fev	R\$ 5.300,00
mar	R\$ 1.121,24
abr	R\$ 3.000,00
mai	R\$ 4.910,00
jun	R\$ 7.535,00
jul	R\$ 9.219,00
ago	R\$ 3.900,00
set	R\$ 9.807,21
out	R\$ 10.462,56

