

NEWSLETTER NOVEMBRO



Apresentação



O ano está chegando ao fim, mas ainda tem muita coisa acontecendo na ENETEC! Por isso, a **edição de novembro chegou** com todas as nossas novidades!

A ENETEC se encaminha para o **Cluster 4** em 2022! Pela primeira vez na história, conseguimos nos inserir no grupo das **EJ's mais desenvolvidas** do DF e do Brasil.

Neste mês, tivemos a **entrega** de **quatro** projetos, assim como o **fechamento** de mais **quatro** projetos, incluindo o **maior projeto do ano!**

Além disso, o planejamento para o próximo ano já iniciou com a conclusão do **Processo Eleitoral**, que formou a **Diretoria Executiva** do primeiro semestre de 2022 e os preparativos para a **Tilo Trip**, a viagem que faremos a fim de comemorar os resultados alcançados este ano.

Não deixem de mergulhar nos detalhes de **tudo** que aconteceu na ENETEC neste mês de Novembro!





PROCESSO

ELEITORAL

Com o fim da **Jornada das Lideranças**, no mês de novembro, iniciou-se o Processo Eleitoral para o primeiro semestre de 2022 da ENETEC.

O Processo Eleitoral é o momento **formal**, para definir as lideranças responsáveis pelas **diretorias** da ENETEC, assim como a **presidência**. O mandato da presidência é de 1 ano enquanto o das demais diretorias é de 6 meses.

O PE envolveu dois editais, onde o primeiro foi realizado de **forma presencial**, nos dias 26 e 27 de novembro e o segundo aconteceu em ambiente virtual no dia 08 de dezembro.

Confira abaixo os Tilos que liderarão a ENETEC no primeiro semestre de 2022!



NOVA DIREX!



Marcos Mendes
Diretor de Projetos



Amanda Lima
Presidente



Vítor Veras
Diretor Comercial



Paola Lacalle
Diretora de Gente e Gestão

RESULTADOS

RUMO AO

CLUSTER

4

O Sistema de Clusters é a metodologia empregada pela Brasil Júnior para agrupar as EJs através de padrões quantitativos. Os clusters representam os níveis de maturidade em que cada empresa júnior se encontra, facilitando a identificação dos seus desafios (suas dores), e orientando, dessa forma, toda a estratégia da EJ para o mesmo foco, o alcance das metas estipuladas por ela. O índice de Cluster é calculado através do produto de 3 parâmetros: porcentagem de membros que executam projetos, faturamento por membro e o NPS.

Existem 5 Clusters, onde o Cluster 1 engloba as EJs de menor maturidade e o Cluster 5 compreende as EJs de maior maturidade da Rede. Desde que o Sistema de Clusters foi implementado, a ENETEC nunca havia passado do Cluster 3. Entretanto, graças aos grandes resultados alcançados em 2021, a ENETEC conseguiu atingir o Índice de Cluster necessário para se introduzir no Cluster 4, se consolidando como uma das EJs de maior maturidade e desenvolvimento do Distrito Federal.

**% DE MEMBROS
QUE EXECUTARÃO
PROJETOS**



**FATURAMENTO
POR MEMBRO**



NPS

RESULTADOS

MEMBROS EXECUTANDO



O indicador de porcentagem de membros que executam projetos é calculado a partir da razão entre o número de membros inseridos em projetos e o total de membros da empresa. Todos os membros que passaram pela ENETEC em 2021 executaram pelo menos um projeto! Ter **todos os membros executando** projetos é mais um **objetivo estabelecido e alcançado** em 2021!

Membros que executam

100%

133.33%

75%

FATURAMENTO POR MEMBRO



O indicador de faturamento por membro é calculado a partir da divisão do faturamento anual da EJ pelo total de membros que passaram pela EJ no ano. Em 2021, a ENETEC contou com **42 membros** e está com um faturamento de **R\$ 85.216,86**, o que resulta em um **faturamento por membro de R\$ 2.028,97**.

NET PROMOTER SCORE – NPS



O Net Promoter Score (NPS) é a metodologia de **satisfação de clientes** adotada pela Brasil Júnior para avaliar o grau de fidelidade dos clientes das EJs. Em 2021, a ENETEC coletou o NPS de 26 dos 46 projetos do ano, dentre os quais **24 NPS's** coletados foram **promotores** (9 ou 10) e **2 NPS's** coletados foram **neutros** (7 ou 8), o que nos deixa com **NPS 92** até o momento. Esse valor corresponde a **115%** da nossa meta de NPS este ano (80).

NPS

92

115%

80

ÍNDICE DE CLUSTER



Com 100% de membros tendo executado projetos, um faturamento por membro de R\$ 2.028,97 e NPS 92, a ENETEC atingiu um **Índice de Cluster de 186.665,5**. Esse valor nos posiciona como EJ Cluster 4 para o ano de 2022, **marca alcançada pela primeira vez** desde a fundação da ENETEC!

CLUSTER

RÉGUA

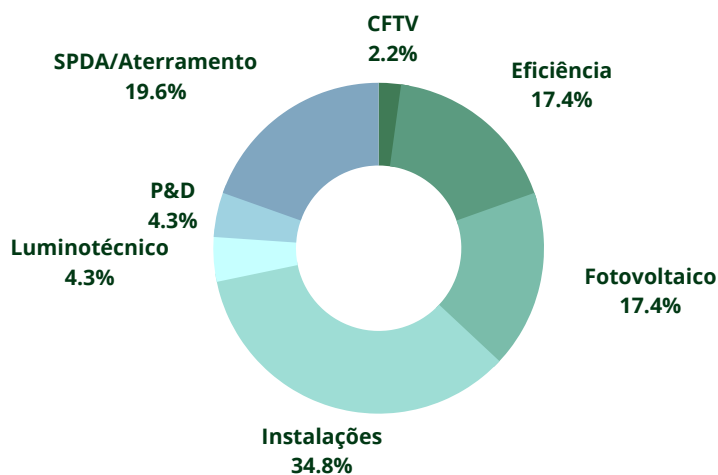
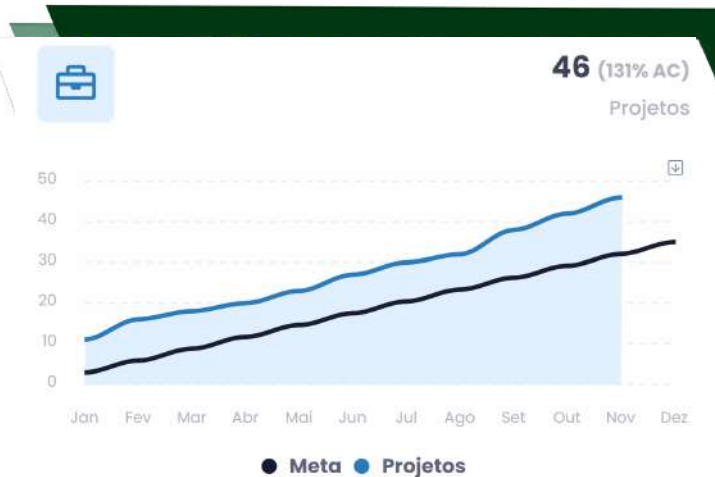
1	→	Até 26320,55
2	→	26320,56 a 73950,00
3	→	73950,01 a 166666,71
4	→	166666,72 a 389536,50
5	→	Acima de 389536,51



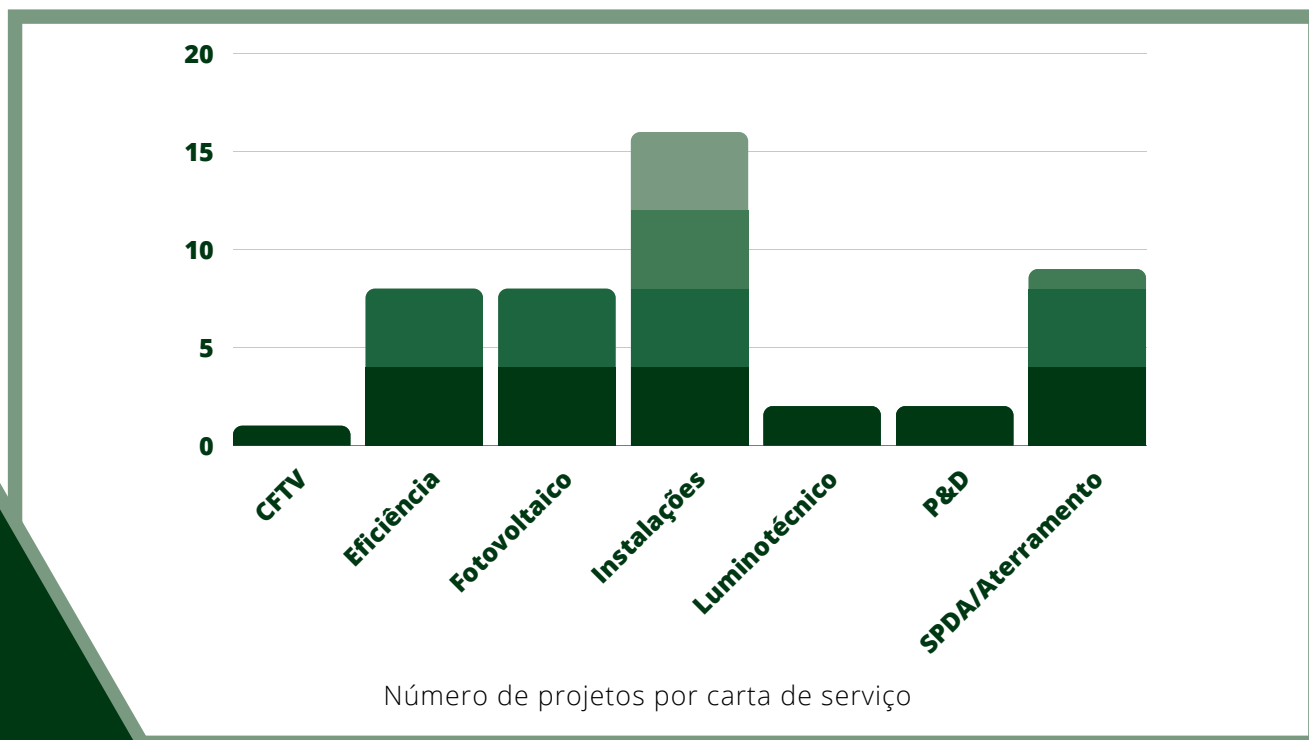
RESULTADOS

PROJETOS

Com os **quatro novos projetos** fechados em novembro, atingimos o número de **46 projetos** em 2021, correspondendo a **131%** da nossa meta inicial de **35 projetos** para o ano. Essa quantidade já é também, o maior número de projetos realizados em um ano na história da ENETEC, ficando à frente de 2018, com 36 projetos no total.



Com relação às cartas de serviço abrangidas pelos novos projetos, destaca-se um novo projeto de P&D, dois novos projetos de fotovoltaica e um novo projeto de Eficiência Energética. Com isso, os projetos de **Instalações Elétricas** seguem ocupando a maior parcela do total de 2021, com **16 (34,8%)**, seguido pelos projetos de SPDA/Aterramento, com **9 (19,6%)**. Empatados em terceiro lugar, vêm os projetos de **Eficiência Energética** e de **Fotovoltaica**, com **8 (17,4%)** cada. Além disso, também realizamos dois projetos **Luminotécnicos (4,3%)**, dois projetos de **Pesquisa & Desenvolvimento (4,3%)** e um projeto de **CFTV (2,2%)**.



RESULTADOS

FATURAMENTO

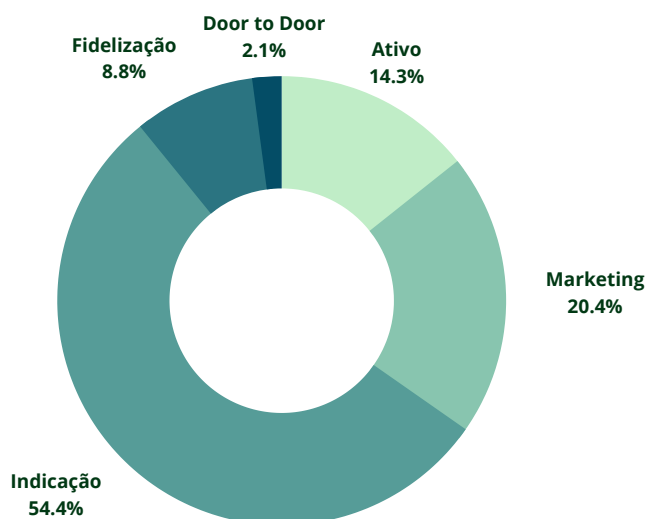


O mês em que conseguimos alcançar o Cluster 4! Assim ficará marcado na história o mês de novembro de 2021. Neste mês, a ENETEC alcançou o **faturamento de R\$ 85.216,85**, valor que já representa 142% da meta de faturamento prevista para o Alto Crescimento em 2021 (R\$ 60.000,00) e **94,68%** da nossa meta para atingir o Cluster 4 em 2022 (**R\$90.000,00**).

É importante recordar que um dos fatores de cálculo índice de Cluster é o valor de faturamento por membro e, como o faturamento por membro de 2021 foi maior do que o previsto inicialmente, **a ENETEC foi capaz de atingir o índice necessário para o Cluster 4** mesmo não tendo ainda atingido os 90k de faturamento. Dito isso, alcançar esse valor segue sendo a **meta** da ENETEC para o final do ano.

Seguindo a tendência dos últimos meses, novembro foi o **segundo mês de maior faturamento** da ENETEC em 2021, com um faturamento de **R\$ 13.328,84**. Um dos maiores responsáveis por esse resultado foi o fechamento do **maior projeto do ano**, o projeto de P&D com o cliente Lucas Paiva, que envolve o desenvolvimento de uma solução para o monitoramento de temperatura do leite em caminhões de transporte. Traremos mais informações sobre esse projeto nas próximas edições da nossa Newsletter.

Mês	Faturamento	Projetos
jan	R\$ 16.633,00	11
fev	R\$ 5.300,00	5
mar	R\$ 1.121,24	2
abr	R\$ 3.000,00	2
mai	R\$ 4.910,00	3
jun	R\$ 7.535,00	4
jul	R\$ 9.219,00	3
ago	R\$ 3.900,00	2
set	R\$ 9.807,21	6
out	R\$ 10.462,56	4
nov	R\$ 13.328,84	4



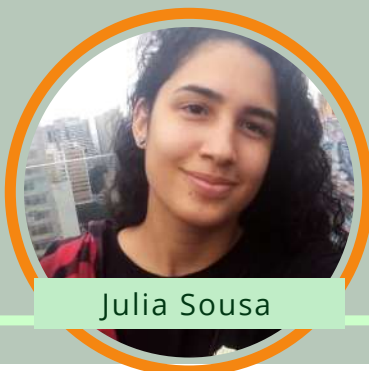
Todos os quatro projetos fechados vieram por **meio passivo**, sendo 3 projetos resultantes de indicação e 1 projeto com um cliente antigo (fidelização). Com isso, **Indicações** seguem sendo a principal forma de captação de projetos e fonte de renda para a ENETEC, caracterizando **54,4%** de nosso faturamento total. Em seguida, temos os projetos atraídos pelo **Marketing**, através de nosso site e mídias sociais, com **20,4%** e por **prospecção ativa**, com **14,3%**.

COMERCIAL

NOVOS PARDAIS



Henrique Brown



Julia Sousa



Laura Barbosa



Gustavo Hosoe

SDR WEEK



COMO FUNCIONA?

O SDR foi uma iniciativa deste semestre para **umentar a chegada de leads** no funil de vendas.

A cada mês, uma semana foi escolhida para que a **empresa inteira** ficasse responsável por realizar a **prospecção** de novos clientes.

Os membros foram divididos em **grupos**, liderados pelos gerentes de comercial, responsáveis por qualificar e prospectar leads de diferentes tipos de estabelecimentos, como escolas, padarias, hospitais e restaurantes.

Os grupos deveriam ligar para os estabelecimentos, oferecendo os serviços prestados pela ENETEC e propondo **soluções** que poderiam ajudá-los, para posteriormente marcar **reuniões** de diagnóstico. Durante as últimas quatro SDR weeks, foram marcadas **32** reuniões.

COMERCIAL

PROJETOS FECHADOS

Leila

Fotovoltaica

Valor: R\$ 1.028,84

Fechado por: Rafael Bergamo Moraes

Lucas Paiva

P&D

Valor: R\$ 10.000,00

Fechado por: Brenno Simões do Valle

Rogério

Eficiência Energética

Valor: R\$ 1.000,00

Fechado por: Vítor Veras Silva

Jesualdo

Fotovoltaica

Valor: R\$ 1.300,00

Fechado por: Vítor Veras Silva

RESULTADOS

R\$ 13.328,84
EM PROJETOS
FECHADOS

12
APRESENTAÇÕES

12
NEGOCIAÇÕES
ABERTAS



PROJETOS

NOVOS GERENTES



Vítor Lasserré



André Gomes



Rafaela Machado



CAPACITAÇÕES

Após o fim do processo seletivo dos novos gerentes de projetos, foi iniciado um período de capacitação, de forma a lembrá-los dos conteúdos das cartas de serviço da ENETEC! Os treinamentos serão em dezembro e contarão com:

REVIT E LAUDO

**EFICIÊNCIA E
INSTALAÇÕES**

**USO DOS
EQUIPAMENTOS**

**QUALIDADE DE
ENERGIA**

SPDA

PROJETOS

PROJETOS ENTREGUES

PROJETO ATMOS

Equipe:

Lucas Trigueiro Santana - Gerente
Gustavo Gomes do Valle - Consultor
Victor José de Melo Pereira - Consultor



Sobre o projeto

Consistiu em um projeto de **Eficiência Energética**, em parceria com a empresa **Atmos**, do ex-presidente da ENETEC, **Luiz Filipe Guerra**. O escopo do projeto envolveu a realização do **acompanhamento personalizado** a cinco das empresas clientes da Atmos.

Com isso, a equipe teve de estudar o **perfil de consumo** dos clientes e dar sugestões personalizadas de mudanças com o objetivo de **diminuir a conta de energia**. Para isso, foi utilizada a **plataforma da Atmos** para a obtenção dos dados e posterior análise.

Ao longo do projeto foram feitos **relatórios semanais** que continham a **análise do consumo** da semana anterior, nossas **sugestões** e o resultado das sugestões anteriores. No final, foi feito um **relatório final** para cada uma das empresas, contendo um **compilado** das 4 semanas e um **relatório** para a Atmos, além de um **feedback** a eles em relação à **plataforma** da empresa.



PROJETOS

PROJETOS ENTREGUES

PROJETO NOVA ACRÓPOLE

Equipe:

Thiago Caldas dos Santos - Gerente

Marcos Alexandre Mendes Fernandes - Consultor



Sobre o projeto

O projeto compreendeu um projeto **Luminotécnico** para a organização **Nova Acrópole**, localizada na Asa Sul.

A equipe utilizou do software **DIALux Evo** para analisar a qualidade da iluminação em cada ambiente do local.

O projeto foi elaborado conforme os cálculos e análises feitas para o local, além disso, foram seguidas as exigências do cliente de que o palco fosse muito bem iluminado e que contasse com lâmpadas **RGB**, para controle da cor.

O sucesso do projeto foi traduzido em um **NPS promotor!**



PROJETOS

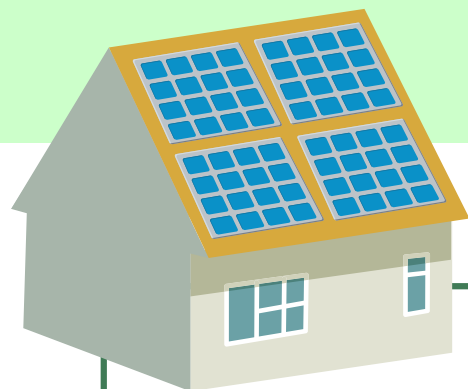
PROJETOS ENTREGUES

PROJETO DURVAL

Equipe:

José Pedro de Menezes Cavalcanti - Gerente

Henrique Mascarenhas Brown de Andrade - Consultor

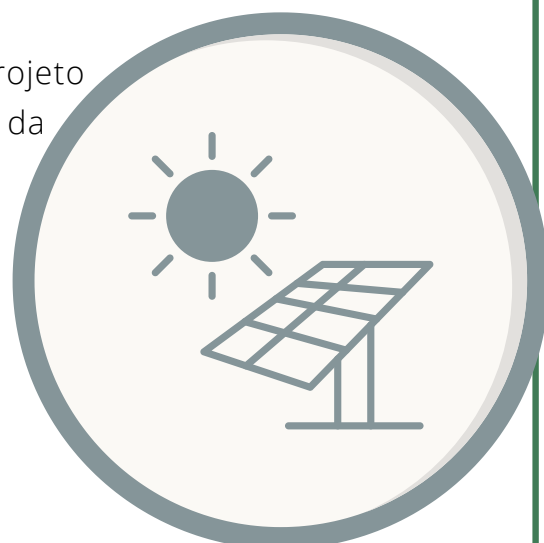


Sobre o projeto

Esse foi um projeto de **Fotovoltaica** feito em parceria com a **Primaria**, empresa do antigo Diretor da ENETEC, Caio Martins. O projeto foi realizado em uma casa no Lago Norte SHIN QL 3 Conjunto 1 Casa 10.

Trata-se de um projeto de **16 módulos** de 400W, totalizando 6,4 kWp, e 4 **micro-inversores** de 1,2 kW.

A **ENETEC** ficou responsável pela confecção do anteprojeto e do projeto executivo. Em seguida, após a aprovação da concessionária, o projeto já começou a ser executado e o sistema, instalado.



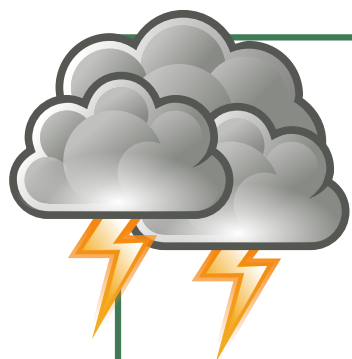
PROJETOS

PROJETOS ENTREGUES

PROJETO TELLER

Equipe:

Vinícius Fernandes - Gerente
Helena Coutinho - Consultora
Pedro Boechat - Consultor
Rafaela Machado - Consultora



Trata-se de um projeto de **SPDA** para a Associação das Obras Pavonianas de Assistência.

A equipe, juntamente com outros membros da ENETEC, fez **três visitas técnicas**, de forma a coletar as medidas e os dados necessários para o projeto.

Durante a primeira semana de execução, o maior desafio foi coletar as informações nas visitas, haja vista as grandes dimensões da estrutura, assim como do sistema, contando com **49 descidas**, por exemplo.

Foram feitas duas entregas: um **laudo de medições** e outro de **SPDA**.

O primeiro indicou as medições de **continuidade** das descidas e de **resistividade** do aterramento, enquanto o segundo trouxe as conformidades e irregularidades do SPDA local.



GENTE E GESTÃO

NOVOS GERENTES



Ana Júlia Brant



Victor Franklin

CLUBE DO LIVRO & TILOTV

Dentro de gestão de pessoas, temos várias formas de **integração**, sendo duas delas o Clube do Livro, um grupo de leitura que se reúne semanalmente, e a TiloTv, um grupo que se reúne para assistir episódios das séries selecionadas!

Para a terceira edição da TiloTv, assistiremos "**O Príncipe Dragão**", enquanto para a quarta edição do Clube do Livro leremos "**Os Crimes ABC**", da Agatha Christie.



TILOTRIP

Como comemoração pelos nossos resultados, a diretoria de Gente e Gestão está organizando uma viagem para **todos os membros** que passaram pela ENETEC ao longo desse ano de 2021, bancada totalmente pela empresa!

GENTE E GESTÃO

DESPEDIDAS

PAULO GUINANCIO



Nesse mês, nos despedimos do primeiro e único Paulo Guinancio. Também conhecido como **PAULO GUINANCIO** (leia gritando), ou **Paulinho**.

Após seu ingresso na ENETEC na geração do segundo semestre de 2019, Paulinho participou de projetos como o da Aliança Francesa, Apolo Fotovoltaica e o Projeto Relâmpago. Sua trajetória na ENETEC foi muito marcada por sua atuação como **Gerente de Marketing & Relacionamentos**, em 2020 e 2021. Sua animação, carisma e amor pelo **Banguela** (mascote da diretoria de Marketing) moldaram grande parte da cultura de Marketing e da ENETEC como um todo. A ENETEC agradece **por tudo e por tanto!**

"O TIME gritou!!"

LUCAS TRINDADE

Também nos despedimos de mais um membro muito importante: Lucas Trindade Barbosa, o **Trindade**.

Entrou na ENETEC no segundo semestre de 2020 e contribuiu muito para a diretoria de **Projetos**, assumindo os cargos de **Consultor** e **Gerente de Projetos**. Nesse tempo, **realizou 6 projetos**: Laudo Régilla, Verona, Concreta e Sorvete ao Quadrado e Simone Fotovoltaica.

Sentiremos falta de seu senso de humor e de suas piadas e trocadilhos!

Obrigado por todo o trabalho realizado na ENETEC, desejamos muito **sucesso** nessa nova fase!



THIAGO CALDAS



Por último, mas certamente não menos importante, nos despedimos de mais um membro que agregou muito para a ENETEC, contribuindo com a diretoria de **Projetos** desde sua chegada, no segundo semestre de 2020.

Atuando como **Consultor** e **Gerente de Projetos**, Thiago Caldas dos Santos, ou **Thiaguinho**, realizou **10 projetos** durante sua jornada da ENETEC, sempre entregando trabalhos de muita qualidade. Nos despedimos do primeiro integrante do famoso grupo dos **Três Cavalos**, que foi responsável pela estruturação do **Tilo Hall**, na Tilo Wiki.

A ENETEC sentirá sua falta, Thiaguinho! Agradecemos pela sua **jornada** e desejamos muitas **realizações** na sua nova fase!

CONTAMOS COM VOCÊS!

NOS INDIQUEM



WE WANT YOU

A cada projeto aprendemos mais, desenvolvemos novos membros e crescemos como empresa. Para continuarmos nesse caminho e alcançarmos as nossas metas, precisamos de novos projetos. Ou seja, **precisamos de vocês!**

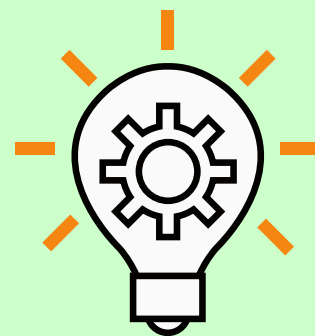
Quando tiverem a oportunidade, **nos indiquem**, compartilhem o nosso trabalho. Nos ajudem a crescer e a **formar novos profissionais!**

NOS DEEM SUGESTÕES

Feedbacks também fazem parte da nossa jornada! Precisamos deles para que possamos saber como melhorar e **reconhecer** os nossos acertos!

Sendo assim, não hesite em dar **sugestões e ideias**. Elas serão de grande ajuda para nós!

Confira também os cases dos nossos **últimos projetos** no nosso blog, e não deixe de verificar nossas últimas atualizações em nossas **redes sociais**.



NOS APOIEM



Gostaria de ajudar a ENETEC a crescer? Têm interesse de nos apoiar com nossos projetos e nos auxiliar em nosso objetivo de oferecer soluções cada vez melhores e mais complexas?

Seja um de nossos engenheiros responsáveis!

