

NEWSLETTER MARÇO 2022



Apresentação



A Newsletter de Março é a **décima segunda edição** de nossa newsletter mensal. Isso significa que ela fecha um ciclo de um ano da ENETEC registrado nessas páginas!

Nada mais representativo para esse fim de ciclo, que o início de um novo ciclo. E foi isso que aconteceu, com o fim do **Processo Trainee** e o ingresso de **treze** novos membros na ENETEC!

Este mês, realizamos a **entrega de três projetos** em março, sendo dois de fotovoltaica e um de eficiência energética e publicamos dois novos textos em nosso Blog.

Além disso, com o fechamento de **três novos projetos** pela diretoria de Negócios, ultrapassamos o nosso faturamento de 2021 até março.

Também ocorreu este mês, um **MeetUp** sobre inovação e empreendedorismo que reuniu diversas gerações de Tilos.

Confira as principais **novidades** e **resultados** da ENETEC, em nossa Newsletter de março!

NESTA EDIÇÃO:

MeetUp	PÁGINA 2
Processo Trainee	PÁGINA 3
Novos Tilos!	PÁGINA 4
Imersão	PÁGINA 5
Projetos	PÁGINA 6
Negócios	PÁGINA 9
Resultados	PÁGINA 11
Contamos com vocês!	PÁGINA 16



MEETUP SOBRE INOVAÇÃO E EMPREENDEDORISMO

No mês de março, um dos fundadores da ENETEC, **Gladson Mortoza** organizou um encontro no **Cowmeia Coworking** para discutir temas e conceitos atuais que envolvem temas de **empreendedorismo** e **inovação**. Muitas gerações de Tilos foram convidadas e marcaram presença no MeetUp, possibilitando observar sob **vários pontos de vista** cada uma das temáticas abordadas.

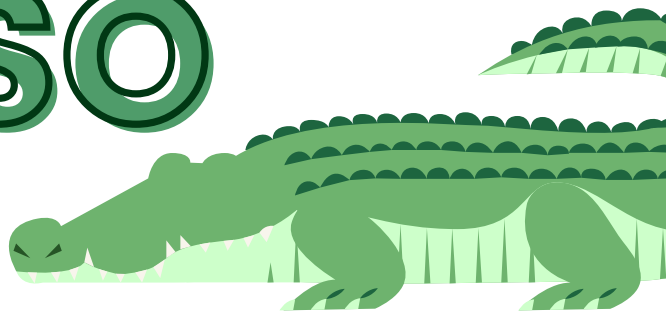
A organização das discussões foi bem **dinâmica**. O anfitrião Gladson começou com uma apresentação e alguns conceitos e os outros presentes foram se apresentando e comentando sobre suas **experiências e percepções relacionadas**. Algo que foi evidenciado várias vezes como uma das principais fontes de oportunidade e é um dos diferenciais fornecidos pelo MeetUp é o **networking** que ele proporciona.



minutos eternos



PROCESSO TRAINEE



O primeiro Processo Trainee de 2022 foi responsável por capacitar e desenvolver 13 **novos Tilos**, que agora integram o time da ENETEC! Organizado e liderado pela dupla de Gustavos (**Gustavo Gomes** e **Gustavo Costa**) o Processo Trainee teve duração de seis semanas, nas quais os Trainees foram introduzidos a cada uma das **diretorias** da empresa, fizeram **workshops** e receberam

treinamentos relacionados a nossa carta de serviços. Para a avaliação, uma **atividade** ligada a uma diretoria era passada aos trainees em cada semana, além do **Projeto Trainee Final**. Para o Projeto Final, cada Trainee foi alocado como Consultor de um projeto **real** da ENETEC, tendo a experiência de já realizar um projeto de engenharia em seu primeiro contato com a Ej.

CRONOGRAMA

1ª SEMANA

- ◆ **Recepção**
- ◆ **Mergulho de Projetos**
- ◆ **Gestão de Tempo**
- ◆ **Instalações Elétricas e Revit**

2ª SEMANA

- ◆ **Projeto Trainee (início)**
- ◆ **Prospecção**
- ◆ **SPDA**
- ◆ **Fotovoltaica**

3ª SEMANA

- ◆ **Mergulho de Gente e Gestão**
- ◆ **Formulários e Excel**
- ◆ **Eficiência Energética**
- ◆ **Feedback**

4ª SEMANA

- ◆ **Atividade: Gente e Gestão**
- ◆ **Mergulho de Negócios**
- ◆ **Marketing Digital**

5ª SEMANA

- ◆ **Mentoria Easy**
- ◆ **Propostas Comerciais**
- ◆ **Metodologia Scrum**
- ◆ **Atividade: Comercial**

6ª SEMANA

- ◆ **Avaliação da empresa**
- ◆ **Oratória**
- ◆ **LinkedIn**
- ◆ **Atividade: Marketing**
- ◆ **Projeto Trainee (final)**

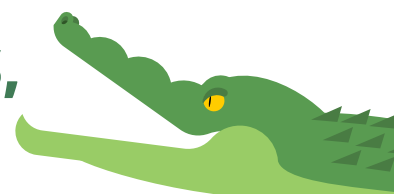
Gustavo Costa

Gustavo Gomes

Workshops | Apresentações | Treinamentos | Atividades



SEJAM
BEM-VINDOS,
TILOS!



NOVOS TILOS



Benjamin Soudhan



Gabriel Castro



Júlia Mascarenhas



Luís Eduardo Alves



Marcos Guterres



Marcus Fukuda



Maria Eduarda Bento



Maria Eduarda Isackson



Maria Luiza Vasconcelos



Nélyda Guedes



Pedro Aguiar



Pedro Borges



Thiago Rodrigues



IMERSÃO

Grande parte dos Tilos que passaram pela ENETEC sabem o que, e como é uma imersão e a **conexão** e **propósito** que ela evoca. Após o início da pandemia do COVID-19, a ENETEC embarcou em um modelo de trabalho 100% remoto, que vem sendo flexibilizado nos últimos meses com a campanha de vacinação. Por esse motivo, a primeira Imersão de 2022 foi a **primeira imersão presencial** desde 2019, sendo a primeira oportunidade para os membros atuais vivenciarem esse processo que faz parte da **cultura** da ENETEC há tantos anos, em seu **modelo original**.



Com o objetivo de principal de **motivar** os membros e lembrá-los das nossas **metas**, a Imersão também é uma oportunidade para que todos apontem as suas visões sobre o desempenho da empresa e os pontos que podem ser desenvolvidos.

A Imersão 2022/1 também teve um momento muito especial: a **Cerimônia de Efetivação** dos novos membros, que após a longa jornada no Processo Trainee, tiveram sua aprovação **celebrada** em conjunto com o restante da empresa.



PROJETOS

PROJETOS ENTREGUES

PROJETO MOACIR

Eficiência Energética

Equipe:

Vítor Lasserré - Gerente

José Pedro Cavalcanti - Consultor

Luiz Fernando Naretto - Consultor



Sobre o projeto

O projeto **Last Dance** consistiu em um projeto de **eficiência energética** residencial para o morador de uma casa no Lago Sul. O cliente vivenciou um drástico crescimento em sua conta de energia nos últimos meses e procurou a ENETEC buscando entender o motivo desse aumento e formas de solucionar o problema. Inicialmente, a equipe do projeto suspeitava que a

causa da elevada conta havia sido a instalação de um boiler para aquecimento solar. Assim, foi instalado um **medidor de energia** para monitorar o consumo da residência conectado ao **YestHub**, um sistema em nuvem que possibilita o acesso aos dados coletados a qualquer momento e em qualquer lugar. Ao final do projeto, comprovou-se a suspeita inicial, o termostato do boiler foi trocado e a conta de energia do cliente reduziu de **R\$ 3.100** para **R\$ 1.500,00**. Por fim, o **laudo** de eficiência energética foi elaborado, assim como um **e-book** com o passo de como utilizar o YestHub para acompanhar o funcionamento do sistema elétrico do cliente.



PROJETOS

PROJETOS ENTREGUES

PROJETO FERNANDO FV

Fotovoltaica

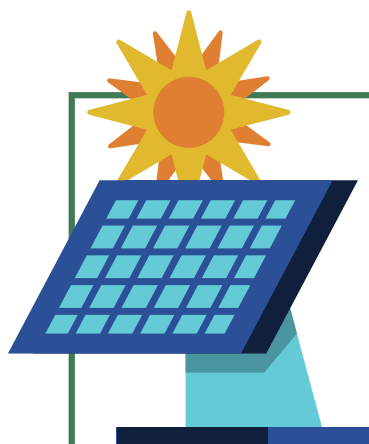
Equipe:

Gustavo Gomes - Gerente

Luís Eduardo Alves - Consultor

Nélyda Guedes - Consultora

Pedro Antônio Aguiar - Consultor



Sobre o projeto

O projeto **Fernando FV**, realizado no Setor Habitacional Mangueiral, foi feito por uma equipe de consultores constituída por Trainees e em conjunto da nossa parceira, a **Primária Energia**. De acordo com o relato do cliente, foi perceptível que o valor cobrado sobre a sua conta de energia estava muito elevado e que existia um interesse em reduzi-lo, assim como um interesse em fontes alternativas de geração de energia elétrica. Ao final, procurando a solução mais eficiente possível, foram entregues para a elaboração do sistema FV, o **Anteprojeto** e o **Projeto Executivo** da usina fotovoltaica, que consistem em, respectivamente, o diagrama unifilar e a disposição da instalação das placas fotovoltaicas no telhado. Uma particularidade do projeto foi que apenas uma parte do telhado poderia ser utilizada para a instalação dos módulos fotovoltaicos, visto que a outra parte pertencia ao vizinho do cliente.



PROJETOS

PROJETOS ENTREGUES

PROJETO MELINA FV

Fotovoltaica

Equipe:

André Gomes - Gerente

Benjamin Soudhan - Consultor

Maria Eduarda Bento - Consultora

Pedro Henrique Borges - Consultor



Sobre o projeto

O projeto **Melina FV**, realizado no Setor de Mansões de Taguatinga, consistiu na elaboração de um projeto para a construção de uma mini usina de geração fotovoltaica, com caráter residencial. Foi feito em conjunto da **Primaria Energia**, uma das parceiras ENETEC. Os relatos da cliente evidenciaram uma alta tarifação na conta de energia e também um interesse de investimento em fontes alternativas de geração de energia elétrica. Foi buscando resolver o problema da maneira mais eficiente possível, que o **Projeto Executivo**, o **Anteprojeto** e o **Memorial** foram elaborados e entregues para que a instalação do sistema projetado fosse realizada em seguida. O projeto recebeu uma equipe em que os consultores eram todos Trainees, sendo o primeiro contato da equipe com um cliente real, com dores e demandas reais, mas que foi desenvolvido sem dificuldades adicionais.



NEGÓCIOS

PROJETOS FECHADOS



Padaria Cardabelle

Eficiência Energética

Valor: R\$ 3.585,27

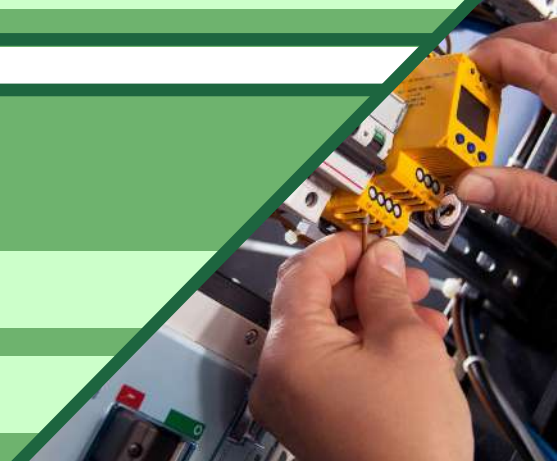
Fechado por: Vítor Veras

Adelmo

Instalações Elétricas

Valor: R\$ 1.877,58

Fechado por: Rafael Bergamo



FV Bloco F SQS 309

Fotovoltaica

Valor: R\$ 3.164,00

Fechado por: Vítor Veras

RESULTADOS

R\$ 8.626,85
EM PROJETOS FECHADOS

R\$ 2.875,62
TICKET MÉDIO

10
REUNIÕES MARCADAS



NEGÓCIOS

TEXTOS PUBLICADOS



Por que investir agora na energia fotovoltaica?

Popular por ser uma das alternativas às grandes tarifações de contas de energia convencionais, a energia fotovoltaica é tópico principal de um novo projeto de lei, que estabelece novas taxas sobre sua produção. Descubra porque agora é o melhor momento para se investir em energia solar!

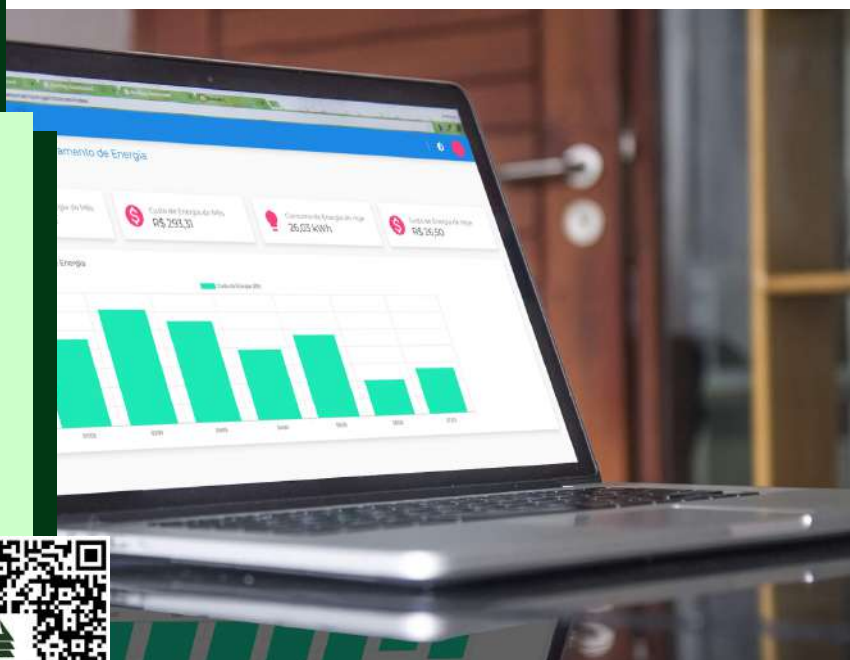
Autor: Henrique Brown



Por que Automação deve ser seu próximo investimento!

Seja no seu negócio, seja em sua casa, a Automação é uma ótima ferramenta para te dar controle sobre sua rotina e te ajudar a economizar. Confira de que formas a automação te auxilia no dia a dia e aprenda sobre monitoramento de recursos e como ele te dá controle sobre seus gastos energéticos!

Autor: Luiz Fernando Naretto

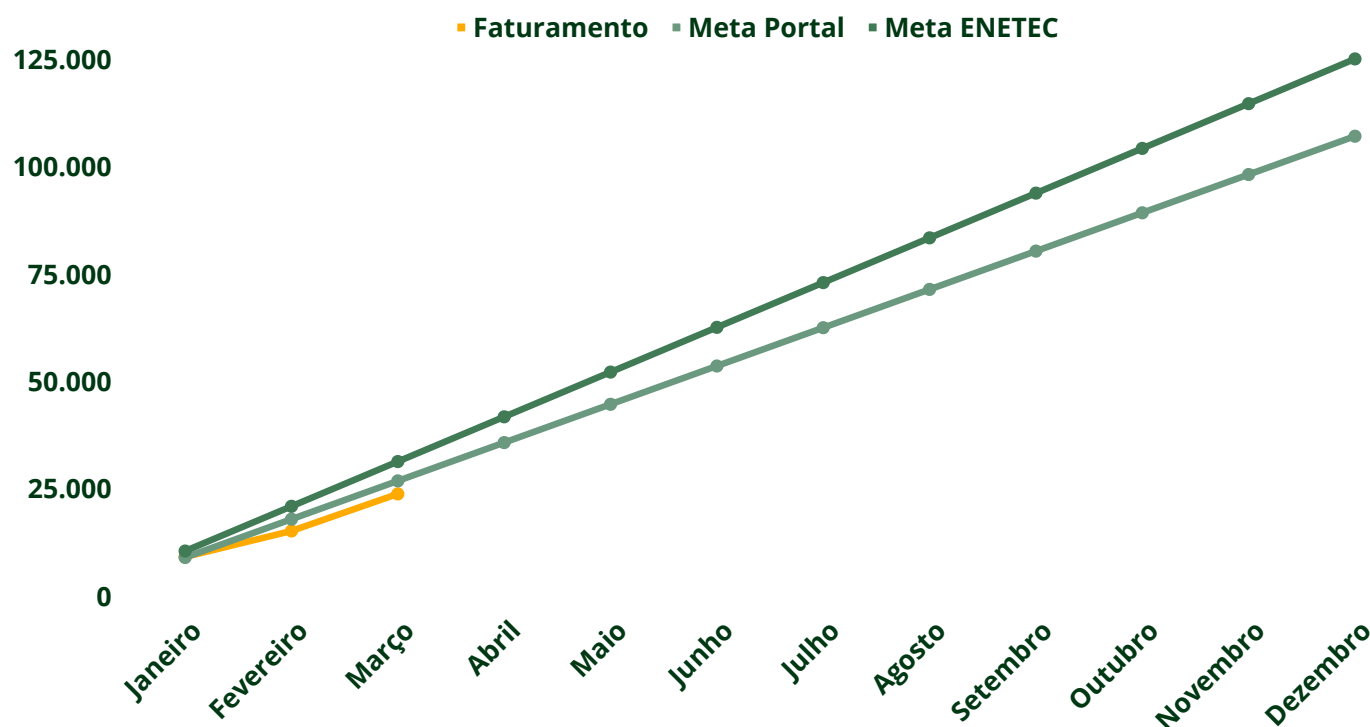


RESULTADOS

FATURAMENTO

R\$ 23.719,42. Este é o valor alcançado com os três projetos fechados em março. Esse valor representa **22,17%** de nossa meta de **R\$ 107.000,00** no portal Brasil Júnior. Dessa forma, seguimos no farol amarelo de março, embora apenas **R\$ 3.030,58** distantes do farol verde.

Ainda assim, nosso principal objetivo de faturamento no ano é a nossa meta interna de **R\$ 125.000,00**. Nesse contexto, o total atingido corresponde a **18,98%**, o que também nos colocaria no farol amarelo, mas distantes do farol verde por **R\$ 7.530,58**.



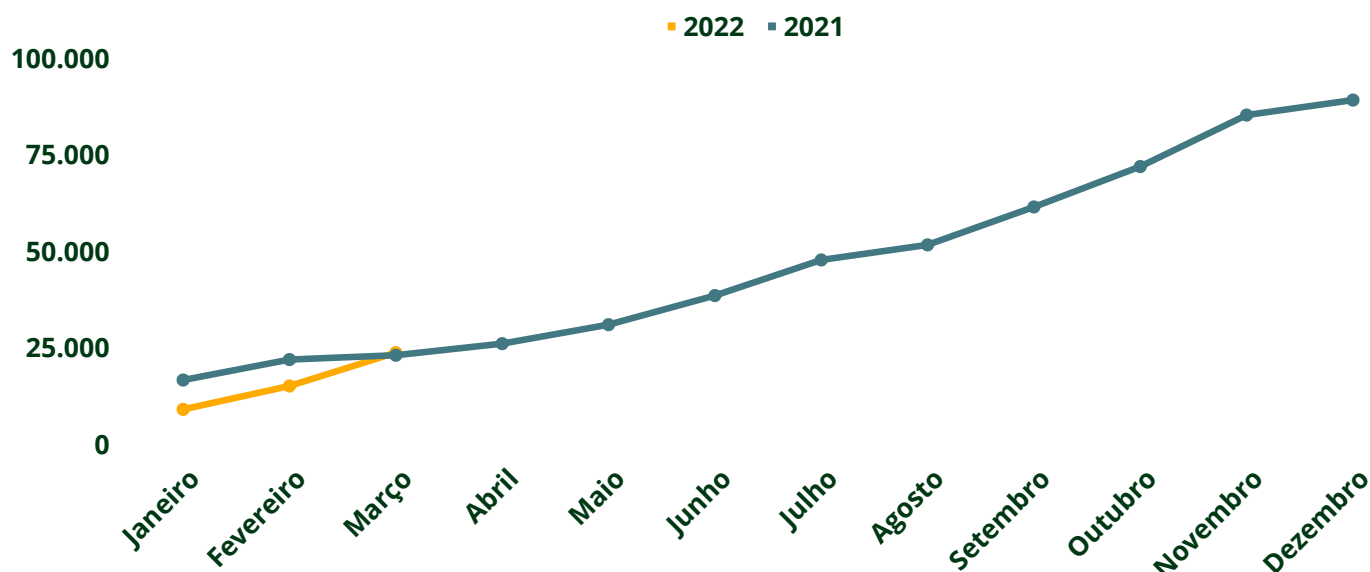
Ainda, podemos ressaltar que o resultado do mês (**R\$ 8.626,85**) foi **42,64%** maior que o resultado de fevereiro (**R\$ 6.047,84**) com um projeto a menos. Isso indica um crescimento de nosso ticket médio mensal de **R\$ 1.511,96** para **R\$ 2.875,62**. Um aumento de **90,19%** em relação ao mês último mês. Um maior **ticket médio** é um bom indicativo de que estamos fazendo projetos maiores e mais complexos, o que é um dos objetivos da ENETEC para 2022.

MÊS	FATURAMENTO
JANEIRO	R\$ 9.044,73
FEVEREIRO	R\$ 6.047,84
MARÇO	R\$ 8.626,85
TOTAL	R\$ 23.719,42

RESULTADOS

2021 foi o ano de melhor resultado da história da ENETEC, e nosso objetivo no ano é não apenas manter o desempenho, como também superá-lo. O gráfico abaixo apresenta as **curvas de faturamento** de 2021 e 2022. Com ele, podemos perceber

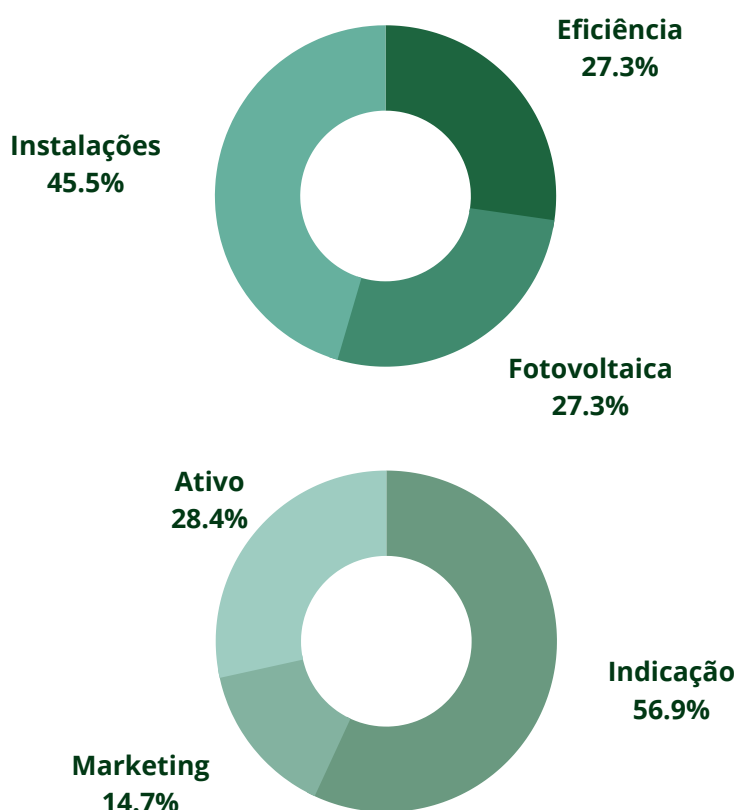
que o faturamento deste mês fez a ENETEC ultrapassar o faturamento de 2021 pela primeira vez. Os **R\$ 23.719,42** de 2022 indicam um aumento de **2,89%** em relação ao faturamento de 2021 até o final do mês de março.



PROJETOS

Um projeto de cada uma de nossas principais cartas de serviço atualmente compõe os **três novos projetos** fechados em março (instalações elétricas, eficiência energética e fotovoltaica). Assim, a ENETEC chegou a **11 projetos** em 2022, sendo **5** de Instalações Elétricas, **3** de **Eficiência Energética** e **3** projetos de **Fotovoltaica**.

Além disso, trazendo uma análise da origem de nossos projetos, temos que 56,9% de nosso faturamento veio por meio de indicações (7 de 11 projetos), 28,4% veio através de prospecção ativa (2 projetos) e 14,7% foi fruto de nosso Marketing, com nosso site e mídias sociais (1 projeto).



RESULTADOS

SOLUÇÕES INOVADORAS

Em nossas Newsletters de janeiro e de fevereiro, trouxemos o **Planejamento Estratégico da Rede** e o novo **Fundamento dos Clusters**, elaborados pela Brasil Júnior. Uma das novidades apresentadas foi a nova métrica de **Soluções inovadoras**, que será utilizada no cálculo do índice de Cluster e, dessa forma, terá um papel importante nas metas da ENETEC no triênio **2022-2024**. Assim, uma Solução Inovadora é um serviço que atinge alguns pré-requisitos:

Indicador de **CSAT** (Customer Satisfaction Score), impacto em um ou mais Objetivos de Desenvolvimento Sustentável (**ODS**), representatividade de pelo menos **10%** na **meta de faturamento** e índice de **adequação ao mercado**. Ou seja, um serviço que satisfaça essas condições, será considerado uma Solução Inovadora. A ENETEC estabeleceu como meta ter 4 serviços como soluções inovadoras: **Instalações Elétricas, Fotovoltaica, Eficiência Energética e SPDA**.

INSTALAÇÕES ELÉTRICAS



R\$ 8.402,55
FATURAMENTO



5
CLIENTES

CSAT

ODS

ÍNDICE DE MERCADO

% DA META



0
AÇÕES
COLABORATIVAS



0%
CSAT

FOTOVOLTAICA



R\$ 5.964,00
FATURAMENTO



3
CLIENTES

CSAT

ODS

ÍNDICE DE MERCADO

% DA META



3
AÇÕES
COLABORATIVAS



0%
CSAT

RESULTADOS

EFICIÊNCIA ENERGÉTICA



R\$ 9.352,87
FATURAMENTO



3
CLIENTES



CSAT



ODS



ÍNDICE DE
MERCADO



% DA META



0
AÇÕES
COLABORATIVAS



100%
CSAT

SPDA



R\$ 0,00
FATURAMENTO



0
CLIENTES



CSAT



ODS



ÍNDICE DE
MERCADO



% DA META



0
AÇÕES
COLABORATIVAS



0%
CSAT

Em 2022, já realizamos **5** projetos de **Instalações Elétricas**, totalizando **R\$ 8.402,55**, o que representa **35,42%** de nosso faturamento.

Mesmo com apenas três projetos, **Eficiência Energética** largou na frente em relação aos outros serviços, com um total de **R\$ 9.352,87**, **39,43%** do faturamento do ano. Além disso, o serviço de Eficiência Energética compreende o único **CSAT** coletado em 2022 até o momento: o do projeto **Ping Pong** (Liberty Mall), o qual recebeu **nota 10!**

Embora tenhamos como objetivo que **SPDA** e **Aterramento** seja uma de nossas soluções inovadoras, ainda não fechamos nenhum projeto deste serviço em 2022.





O serviço de **Fotovoltaica**, com **3** projetos fechados em 2022 soma **R\$5.964,00**, o que constitui **25,14%** do total faturado. Além disso, todos os projetos fotovoltaicos da ENETEC são realizados em conjunto com alguma de nossas **parceiras** e, por este motivo, já alcançamos **3 ações colaborativas** neste serviço.

RESULTADOS

OKR FEVEREIRO/MARÇO

Energia renovada, resultado alcançado!




Compreendendo os meses de fevereiro e março, o OKR teve objetivo **manter a consistência** nos resultados (Faturar 40k), **manter a saúde financeira** (28k em caixa), buscar formas de **entregar soluções completas** para nossos clientes (Consolidar duas parceiras de execução) e **promover capacitação e interesse** nas áreas da empresa para os novos membros. Embora o resultado do faturamento tenha ficado abaixo do esperado (47,34%), os demais resultados chave tiveram bons números. Em especial, destaca-se a consolidação de **4 novas parcerias** de execução de projetos de instalações e SPDA, graças ao processo de **prospecção** de parcerias realizado nas últimas semanas.

-  **FATURAR 31k**
R\$ 14.674,69 (47,34%)
-  **TER 28K EM CAIXA**
R\$ 21.761,94 (77,11%)
-  **CONSOLIDAR DUAS PARCERIAS DE EXECUÇÃO**
4/2 (200%)
-  **40% DOS TRAINEES COM INTERESSE EM OUTRAS DIRETORIAS**
10/13 (76,92%)



OKR 1º SEMESTRE

Transformar a ENETEC na melhor experiência e em uma vivência incomparável

-  **FATURAR 75k**
-  **50% DOS MEMBROS NO SÁBADO JÚNIOR**
-  **DUAS CAPACITAÇÕES ABERTAS AO CURSO**

O primeiro semestre do ano também possui um OKR dedicado: "Transformar a ENETEC na melhor experiência e em uma vivência incomparável", que traduz nosso desejo de **gerar valor** na vivência na Ej para os membros, trazendo uma **experiência única e especial** na graduação. Para isso, os três resultados chave escolhidos foram: Faturar **75k**, **50%** dos membros no Sábado Júnior, evento gratuito da Concentro e a realização de **duas** capacitações abertas para os demais alunos de Engenharia Elétrica da UnB. Com esses resultados, esperamos mostrar os **diferenciais** da ENETEC não só para nossos membros, mas também para os demais membros de nosso curso.

CONTAMOS COM VOCÊS!

NOS INDIQUEM



WE WANT YOU

A cada projeto aprendemos mais, desenvolvemos novos membros e crescemos como empresa. Para continuarmos nesse caminho e alcançarmos as nossas metas, precisamos de novos projetos. Ou seja, **precisamos de vocês!**

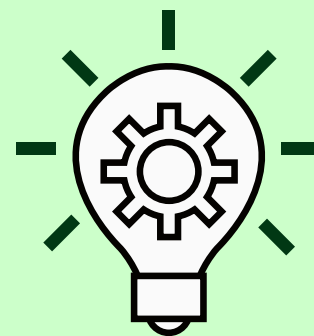
Quando tiverem a oportunidade, **nos indiquem**, compartilhem o nosso trabalho. Nos ajudem a crescer e a **formar novos profissionais!**

NOS DEEM SUGESTÕES

Feedbacks também fazem parte da nossa jornada! Precisamos deles para que possamos saber como melhorar e **reconhecer** os nossos acertos.

Sendo assim, não hesite em dar **sugestões e ideias**, pois elas serão de grande ajuda!

Confira também os cases dos nossos **últimos projetos** no nosso blog, e não deixe de verificar nossas últimas atualizações em nossas **redes sociais**.



NOS APOIEM



Gostaria de ajudar a ENETEC a crescer? Têm interesse de nos apoiar com nossos projetos e nos auxiliar em nosso objetivo de oferecer soluções cada vez melhores e mais complexas?

Seja um de nossos engenheiros responsáveis!

