

NEWSLETTER OUTUBRO 2022

Apresentação



O mês de **Outubro** traz a **19ª edição** já feita da nossa Newsletter, repleta de conteúdos que evidenciam o **protagonismo** da ENETEC no **MEJ** e acompanham o **crescimento** da nossa empresa.

Esse mês, o **futuro** da empresa foi pauta chave. Com o **fim do processo trainee** e a chegada dos **novos tilos**, tivemos a nossa **imersão**; evento para proporcionar a conexão entre os membros. Além disso, a ENETEC marcou presença no maior evento regional do MEJ (com direito a palco), o **CONCENTRA**.

Ademais, a diretoria de **Projetos** realizou a entrega de **um projeto de Fotovoltaica** residencial, e a diretoria de **Negócios** foi responsável por fechar **um novo contrato**, também de **Fotovoltaica**.

Confira as principais **novidades** e **resultados** da ENETEC, em nossa Newsletter de **Outubro**!

NESTA EDIÇÃO:

Imersão	PÁGINA 2
Fim do Trainee	PÁGINA 4
Novos Tilos	PÁGINA 6
Concentra	PÁGINA 8
Projetos	PÁGINA 10
Negócios	PÁGINA 11
Resultados	PÁGINA 12
Despedidas	PÁGINA 16
Contamos com Vocês	PÁGINA 17



Representatividade de 10% da meta de faturamento

Direciona para que a EJ aposte em fontes de receita relevantes diante do faturamento pretendido pela EJ para o ano.

A solução precisa representar ao menos 10% da meta de faturamento de uma EJ.

Formulas de verificação de percentagem mínima de 10% de representatividade

Faturamento da Solução

≥ 10%

Meta de Faturamento



IMERSÃO



um novo capítulo 

No mês de outubro os **efetivinhos** puderam participar da **primeira imersão**. A imersão é um momento extremamente importante na jornada MEJ. As organizadoras dessa imersão foram **Maria Luiza (diretora de GG)** e **Amanda Lima (presidente)**. Esse evento promove um momento de **conexão entre os membros**, além disso, aumenta o **senso de pertencimento** da empresa.

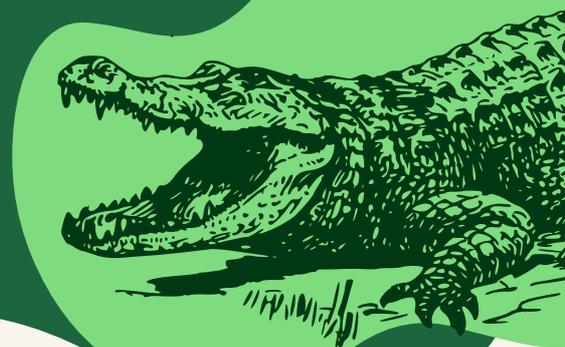
Inúmeras **dinâmicas** marcaram tal momento, entre elas estava a dinâmica da **"Árvore"**. A ENETEC foi dividida em quatro grupos e cada grupo era uma parte da árvore: raízes, tronco, folhas e frutos. A função das equipes era mostrar que para a árvore manter sua função todas as partes precisam está em **harmonia** e **conectadas**. Para aumentar o **conhecimento**

dos efetivinhos sobre a ENETEC, os membros foram divididos em grupos e tiveram que procurar informações sobre a **história da empresa**. Os tilos tiveram que procurar quem fez parte da **Direx** antiga e quais eram os **valores e metas** da época.

Por fim, sabendo que o **reconhecimento** é um dos principais fatores que promove o **engajamento da empresa**, a diretoria de Gente e Gestão organizou o **TiloAwards** (uma versão pocket do ENETEC Awards). Para isso, foi passado um type de votação para diversas categorias, tais como: Tilo Inspiração, Tilo Conexão, entre outros. A ENETEC agradece a presença de cada tilo, **compartilhar momentos assim é o que torna a experiência ENETEC tão pura, marcante e singular!**



FIM DO PROCESSO TRAINEE



O **processo trainee 2022/2** foi marcado por grandes **desafios**, tanto para a **próxima geração** da ENETEC quanto para os membros efetivos.

A volta a modalidade de **ensino presencial** na UNB exigiu muito esforço e **planejamento** de todos os envolvidos para que houvesse a melhor experiência possível, foram ministrados diversos **treinamentos ao vivo e gravados** nas áreas referentes às três diretorias da empresa: **Projetos, Negócios** (comercial e marketing) e **Gente e Gestão** cada uma com **sua própria semana temática** no cronograma estabelecido.

Para muitos dos trainees os treinamentos proporcionaram o **primeiro contato** com as ferramentas usadas no dia a dia da ENETEC e de empresas seniores dentre elas: **AutoCad, Revit, Power BI, Canva, Google Sheets, Slack, Clockify** e **Google Agendas**. Em cada semana uma **atividade avaliativa** que envolvia uma das ferramentas era imposta aos candidatos, todas as entregas foram **cuidadosamente corrigidas** com base nos treinamentos oferecidos a fim de avaliar o desempenho e a **aptidão** de cada um em cada diretoria.

Após todas as entregas houve a **sabatina** com todos os membros efetivos para **decidir os novos integrantes** e posteriormente a **cerimônia de efetivação** durante o fim de semana de imersão da empresa.



Duda Isackson



Marcos Guterres

13 NOVOS TILOS!

DEPOIMENTOS



Líder do Trainee

DUDA ISACKSSON



Ser líder do trainee foi uma experiência diferente e um tanto desafiadora. Primeiramente, porque estamos lidando com um grupo que será o futuro da enetec e o que passamos para eles, eles também passarão para os próximos, desse modo, é uma grande responsabilidade tentar ensinar da melhor maneira possível. Além disso, cada trainee é diferente, às vezes criamos expectativas em coisas que não serão dadas à você, e, por outro lado, somos surpreendidos das melhores formas possíveis. Construir o calendário e manter as atividades como planejadas é desafiador, além disso, é difícil agradar à todos, mas isso nos leva a ponderar o que achamos que é melhor para todos.



Líder do Trainee

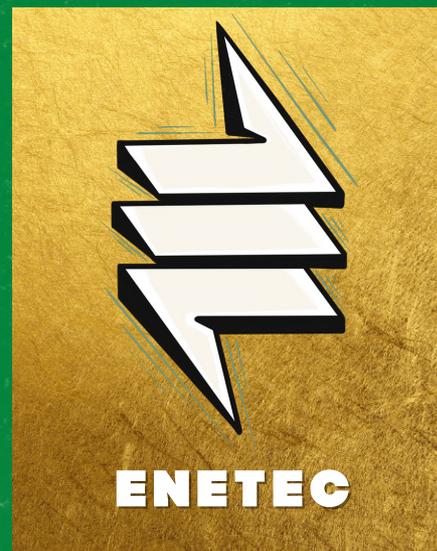
MARCOS GUTERRES



Quando a Amandinha me convidou para ser líder do processo trainee eu fiquei um pouco inseguro e com dúvidas, treinar a próxima leva de membros é uma grande responsabilidade pois serão eles a conduzir a empresa a novas conquistas. Pensando em tudo que a ENETEC me proporcionou eu aceitei o desafio para poder retribuir com o melhor trabalho possível, hoje eu tenho certeza de que tomei a decisão correta! Foram horas e horas de trabalho e planejamento com a Duda para que tudo saísse perfeito: montamos um cronograma onde cada Diretoria teria sua semana temática, conversamos com ex líderes, procuramos capacitações com membros de outras EJ's, organizamos os types de acompanhamentos semanais e etc . Mas é claro que imprevistos acontecem e nessas situações a Duda e eu assumimos nossos papéis para que os treinamentos se mantivessem com o alto padrão de qualidade. Todos os trainees possuem características únicas, conhecer todos através do convívio e dos acompanhamentos foi muito legal, como líder a gente interagia bastante pois tinha que ser a referência para eles tirando todas as dúvidas. Eu estou muito feliz com o trabalho realizado, foi uma experiência muito gratificante e enriquecedora contribuir para o futuro da ENETEC. Huu ILUMINA !

NOVOS TILOS

ENETEC É SELEÇÃO



FIFA WORLD CUP
Qat_ar2022

BRA
2022

ALESSANDRO FRAIANELI
3-1-2004

FIFA WORLD CUP
Qat_ar2022

BRA
2022

CAUÃ ARAÚJO
20-7-2004

FIFA WORLD CUP
Qat_ar2022

BRA
2022

CÉSAR FRAZÃO
4-12-2002

FIFA WORLD CUP
Qat_ar2022

BRA
2022

DIOGO SCHWARTZ
18-9-2003

FIFA WORLD CUP
Qat_ar2022

BRA
2022

GUILHERME RIBEIRO
23-12-2003

FIFA WORLD CUP
Qat_ar2022

BRA
2022

HENRIQUE CARDOSO
7-5-2001



FIFA WORLD CUP
Qat.ar.2022

BRA
2022

HIAN CIRILLO
9-10-2003

FIFA WORLD CUP
Qat.ar.2022

BRA
2022

JOÃO GABRIEL
5-2-2004

FIFA WORLD CUP
Qat.ar.2022

BRA
2022

LARA GEOVANNA
29-3-2003

FIFA WORLD CUP
Qat.ar.2022

BRA
2022

LUCAS TEIXEIRA
20-1-2001

FIFA WORLD CUP
Qat.ar.2022

BRA
2022

PATRÍCIA LIMA
21-4-2004

FIFA WORLD CUP
Qat.ar.2022

BRA
2022

PEDRO GALVÃO
23-2-2001

FIFA WORLD CUP
Qat.ar.2022

BRA
2022

YAN RODRIGUES
21-3-2002

ENETEC

FIFA WORLD CUP
Qat.ar.2022



Convocados!

CONCENTRA

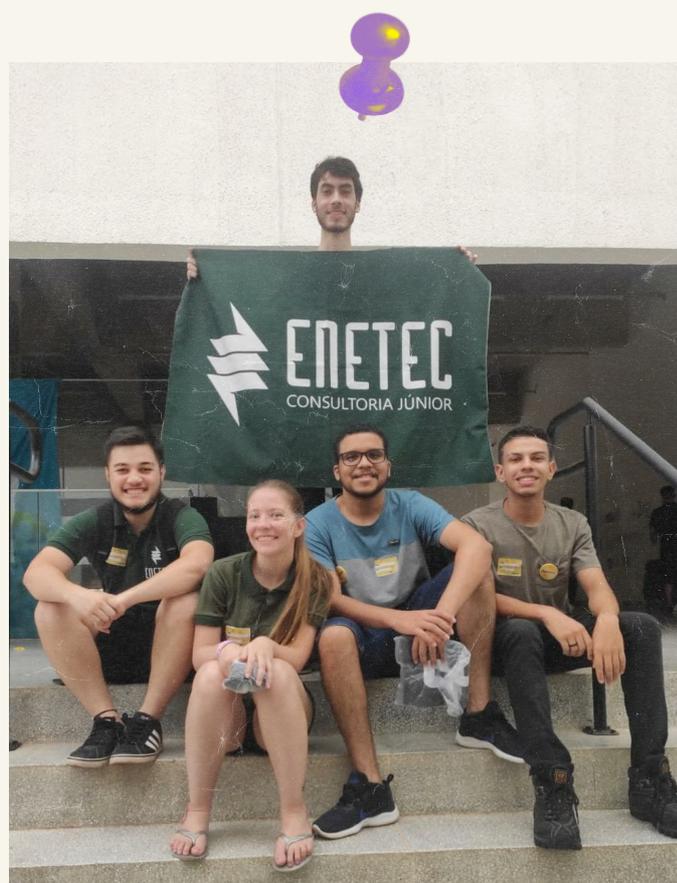
Travessias

ONDE O HOJE TE LEVA?

O **Concentra**, maior evento regional do **MEJ DF** promovido pela **Concentro**, é um evento que promove **integração** e **conexão** entre as empresas juniores do Distrito Federal, além de oferecer **palestras** e **dinâmicas** para fomentar o desenvolvimento das EJs.

Desta vez, com o tema "**Travessias**", o encontro ocorreu nos dias **22 e 23 de outubro**, na Associação dos Docentes da Universidade de Brasília. Da **ENETEC**, **7 membros marcaram presença**, se organizando de forma a aproveitar ao máximo o evento.

Este ano, as palestras foram especialmente pertinentes, abordando temas como **gestão de conhecimento**, **funil de vendas**, **inovação e prospecção ativa**. A **Wiz**, empresa eleita "a melhor para de trabalhar" no DF, também ministrou palestras sobre **gestão e inclusão**. Além disso, o evento promoveu conexões e **bechmarkings** interessantes para a empresa e seus membros.



**ESTE ANO, A ENETEC
SUBIU NO PALCO NÃO
UMA, NEM DUAS,
MAS TRÊS VEZES!**

Esbanjando **alegria** e **orgulho**, todo o time presente **subiu no palco** para comemorar o sucesso da empresa ao receber o reconhecimento "**Futuro do Quadrado**" e as premiações "**Conquistamos resultados de maneira integrada**" e "**Desafiando paradigmas**". Compartilhar tamanho momento com os membros presentes, sendo que cinco são recém efetivados, é extremamente **valioso** e **gratificante** para a ENETEC.

DEPOIMENTOS



MARCUS FUKUDA

**GERENTE
DE PROJETOS**

Pra mim o Concentra foi uma experiência muito construtiva, pois tivemos momentos de reconhecer quais as principais dificuldades da Enetec e traçar planos de ação para elas. Além disso, consegui ter vários insights nas pautas que foram, no geral, muito boas. Por último foi um momento de conexão com os membros da Enetec e de outras Ej's muito importante e que acho que talvez seja uma das coisas mais valiosas que o MEJ pode oferecer.



YAN RODRIGUES

**CONSULTOR
DE PROJETOS**

O concentra22 foi meu primeiro evento MEJ. Tive a oportunidade incrível de conhecer diversas empresas e ter uma visão bem mais clara da importância das Ej's, através de diversas novas perspectivas que conheci ao longo dos dois dias de evento. Subir no palco 3 vezes foi muito motivador, mostrou que estamos fazendo um bom trabalho e somos capazes de fazer ainda melhor. Também conheci pessoas incrível e me aproximei ainda mais de quem eu já conhecia, foi uma oportunidade que nunca vou esquecer. Estou ansioso para futuros eventos MEJ e me enriquecer com mais ideias promissoras e aplicá-las na ENETEC, deixando a experiência melhor durante nossa passagem pela empresa que transformou a vida de muitos e ainda vai transformar vários outros pela frente.



PROJETOS

PROJETOS ENTREGUES

PROJETO DANI FV

Fotovoltaica

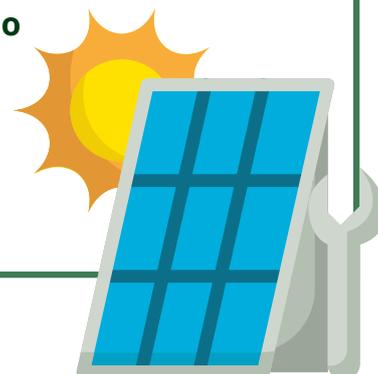
Equipe:

Gustavo Gomes - Gerente
Júlia Mascarenhas - Consultora
Pedro Galvão - Consultor



Sobre o projeto

O projeto **Dani FV**, realizado no EST QT ALVORADA - **Lago Sul**, foi feito em conjunto com uma das nossas **parceiras** de fotovoltaica, a **3G+ Energy**. A cliente relatou que seu **custo na conta de energia estava muito elevado** e que gostaria de diminuir. Ao final do projeto, buscando solucionar todas as dores da cliente, entregamos um projeto de fotovoltaica, contendo o **Anteprojeto** e o **Projeto Executivo** da usina fotovoltaica, que são, respectivamente, o **diagrama unifilar** e a posição das placas fotovoltaicas no telhado, tendo em vista que nesse específico projeto apenas uma parte poderia ser utilizada, já que a outra pertencia ao vizinho. Também foi feito um **memorial descritivo** contendo todas as informações do projeto e a **planilha da Neoenergia** para dar entrada no projeto. O projeto foi aprovado em apenas 1 dia e a **conexão ocorreu já em 1º de novembro**.



NEGÓCIOS

PROJETOS FECHADOS



Projeto Marielle FV Fotovoltaica

Valor: R\$ 1.160,00

Fechado por: Vítor Veras

RESULTADOS



R\$1.160,00
EM PROJETOS FECHADOS



R\$1.160,00
TICKET MÉDIO DO MÊS



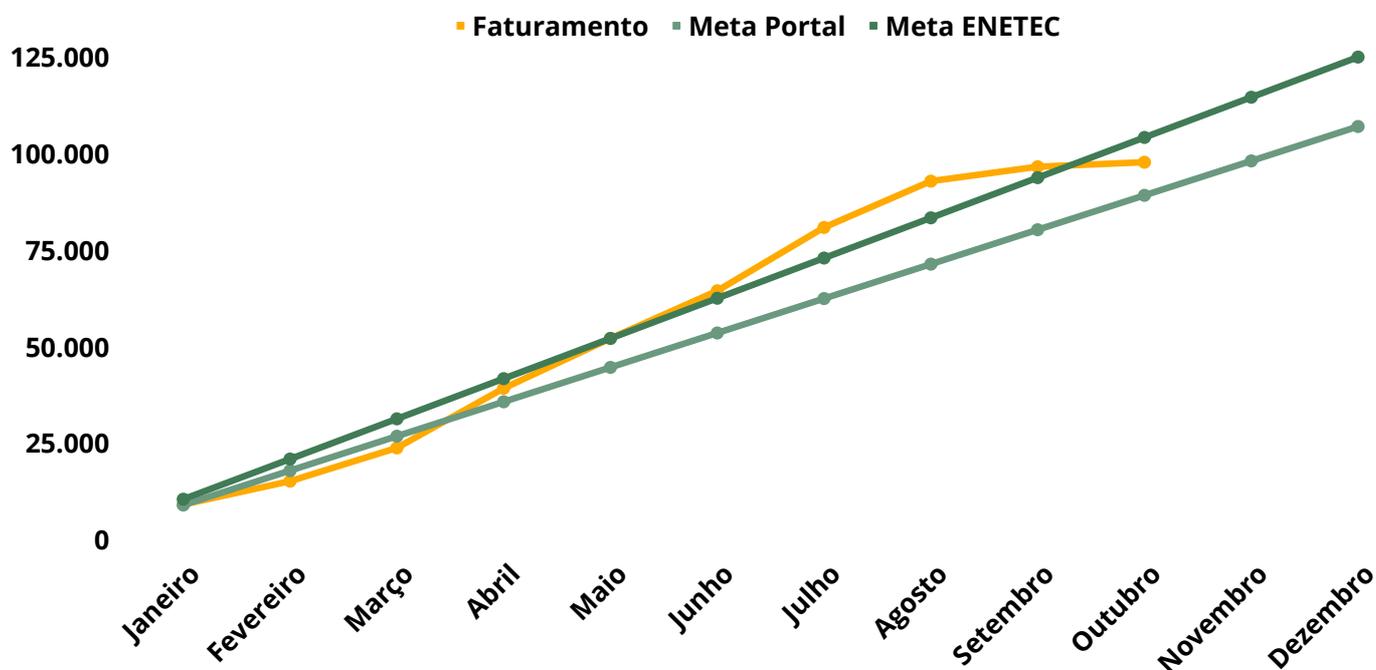
RESULTADOS



FATURAMENTO

No mês de Outubro, após um novo projetos fechado, a ENETEC alcançou a marca de **R\$ 97.744,89** de faturamento. Mesmo com a queda na média de faturamento, continuamos no farol verde **(+R\$8.578,22)** da meta do portal Brasil Júnior **(R\$107.000,00)**, com **91,35%** do estipulado

Todavia, voltamos a ficar no farol amarelo em relação à meta interna da ENETEC **(R\$125.000,00)**, por **R\$ 2.834,89** abaixo do previsto. Nesse contexto, o total atingido corresponde a **78,20%** da meta, requerendo uma atenção maior para novas negociações nessa reta final.



O resultado do mês de Setembro **(R\$1.160,00)** reflete um contrato novo fechado no mês, de uma carta menor e mais baratas. O **ticket médio** mensal recebe o valor do projeto. Embora Outubro represente o menor resultado mensal para a empresa, **estratégias** para reverter essa situação já estão sendo aplicadas. Além disso, seguimos com **planos de negociações maiores** (e consequentemente mais demoradas) em comercial.

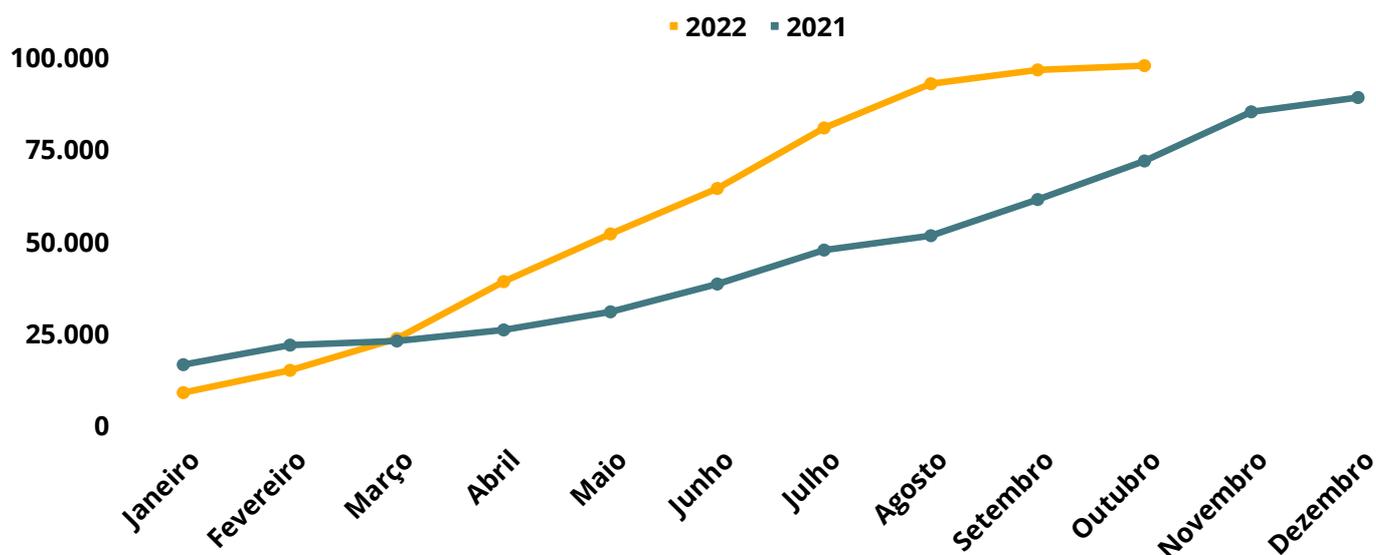
MÊS	FATURAMENTO
JANEIRO	R\$ 9.044,73
FEVEREIRO	R\$ 6.047,84
MARÇO	R\$ 8.626,85
ABRIL	R\$ 15.437,88
MAIO	R\$ 12.937,91
JUNHO	R\$ 12.332,24
JULHO	R\$ 16.412,45
AGOSTO	R\$ 12.000,00
SETEMBRO	R\$3.745,00
OUTUBRO	R\$ 1.160,00
TOTAL	R\$ 97.744,89

RESULTADOS



O **melhor ano da história da ENETEC (2022)**, continua abrindo uma margem ainda maior de vantagem sobre o ano passado (**R\$89.097,73**). O gráfico abaixo apresenta as **curvas de faturamento** de 2021 e 2022.

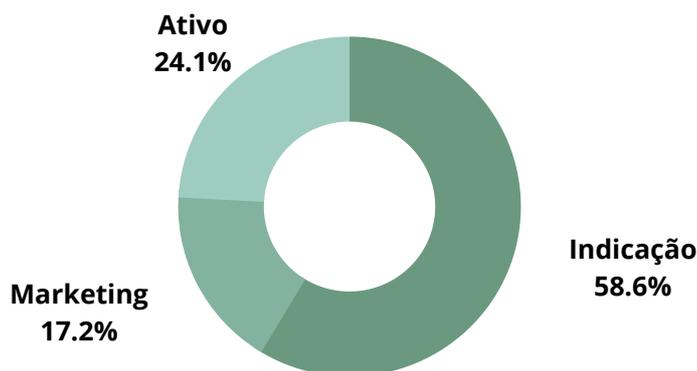
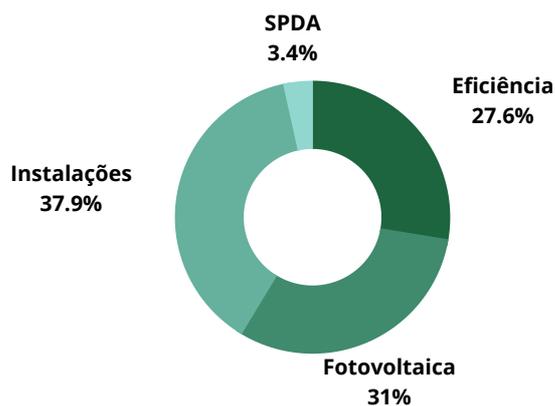
O faturamento da ENETEC até agora (**R\$97.744,89**) supera em mais de 30K a marca de Setembro de 2021 (**R\$61.425,45**), além de superar o faturamento total da empresa de 2021 por **R\$8.647,16**.



PROJETOS

o **novo projeto** de Fotovoltaica fechado em Outubro, ambos fazem parte da nossa principal carta de serviço (Eficiência e Fotovoltaica). Com isso, a ENETEC chegou a **29 projetos** fechados em 2022, sendo **11** de **Instalações Elétricas**, **9** de **Eficiência Energética**, **1** de **SPDA** e **9** projetos de **Fotovoltaica**.

Além disso, trazendo uma análise da origem de nossos projetos, temos que **58,6%** de nossos projetos vieram por meio de **indicações** (17 projetos), **24,1%** através de **prospecção ativa** (7 projetos) e **17,2%** pelo **site/mídias sociais** (5 projetos).



RESULTADOS



SOLUÇÕES INOVADORAS

Em nossas Newsletters de janeiro e de fevereiro, trouxemos o **Planejamento Estratégico da Rede** e o novo **Fundamento dos Clusters**, elaborados pela Brasil Júnior. Uma das novidades apresentadas foi a nova métrica de **Soluções inovadoras**, que será utilizada no cálculo do índice de Cluster e, dessa forma, terá um papel importante nas metas da ENETEC no triênio **2022-2024**. Assim, uma Solução Inovadora é um serviço que atinge alguns pré-requisitos:

Indicador de **CSAT** (Customer Satisfaction Score), impacto em um ou mais Objetivos de Desenvolvimento Sustentável (**ODS**), representatividade de pelo menos **10%** na **meta de faturamento** e índice de **adequação ao mercado**. Ou seja, um serviço que satisfaça essas condições, será considerado uma Solução Inovadora. A ENETEC estabeleceu como meta ter 4 serviços como soluções inovadoras: **Instalações Elétricas, Fotovoltaica, Eficiência Energética e SPDA**.

INSTALAÇÕES ELÉTRICAS



R\$ 45.019,63
FATURAMENTO



11
CLIENTES



CSAT ★★



ODS



ÍNDICE DE MERCADO



% DA META

INOVADORA!



0
AÇÕES
COLABORATIVAS



100%
CSAT

FOTOVOLTAICA



R\$ 16.121,00
FATURAMENTO



9
CLIENTES



CSAT ★★



ODS



ÍNDICE DE MERCADO



% DA META

INOVADORA!



7
AÇÕES
COLABORATIVAS



100%
CSAT

RESULTADOS



EFICIÊNCIA ENERGÉTICA



R\$ 31.966,76
FATURAMENTO



9
CLIENTES



CSAT



ODS



ÍNDICE DE MERCADO



% DA META

INOVADORA!



4
AÇÕES COLABORATIVAS



100%
CSAT

SPDA



R\$ 4.637,50
FATURAMENTO



1
CLIENTES



CSAT



ODS



ÍNDICE DE MERCADO



% DA META

Esse ano, já realizamos **11** projetos de **Instalações Elétricas**, que fizeram a solução disparar como nossa principal carta de serviço, representando **46,61% (R\$45.019,63)** do faturamento geral.

Fechamos, também, **9** projetos de Eficiência Energética. A carta é a segunda principal carta de serviço da ENETEC, com um total de **R\$31.966,76**, sendo assim responsável **33,10%** do faturamento do ano.

Com a nova adição, a terceira principal carta da ENETEC (**Fotovoltaica**) agora conta com **9** projetos fechados em 2022, somando **R\$16.121,00**, o que constitui **15,49%** do total faturado.

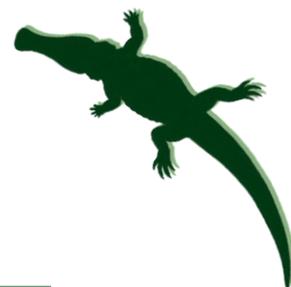
As três soluções já são inovadoras.

Ainda na corrida de soluções inovadoras, contamos com apenas um contrato de **SPDA** fechado no ano, totalizando **R\$4.637,50 (4,80%** do faturamento total).

DESPEDIDAS

UMA VEZ TILO, SEMPRE TILO

Toda **grande história** tem uma conclusão. Este mês, tivemos alguns membros encerrando a sua própria história aqui dentro e que agora estão partindo para novos desafios. Esta seção é destinada a **registrar** e **reconhecer** a jornada que cada um desses Tilos construiu na ENETEC!



VÍTOR VERAS

Em Outubro nos despedimos de um membro que teve uma das trajetórias mais **marcantes** na ENETEC! Durante o tempo em que passou na empresa, **Vítor Veras** fez parte das equipes de **Projetos, Comercial e Marketing**, fez parte do primeiro time do **Núcleo de Inovação** e ainda foi **Diretor de Negócios** em 2022. Ingressou na empresa antes mesmo de iniciar de fato o curso de Engenharia Elétrica, durante a pandemia, e passou a ingressar o time da ENETEC em 2020 ocupando o cargo de **consultor**. Em 2021, foi **líder do segundo processo seletivo** online da ENETEC, que trouxe muitos membros importantes para a empresa. Ainda em 2021, descobriu o seu lugar na empresa e passou para o time de **Comercial**, sendo **membro destaque em faturamento e número de contratos fechados**. Tendo descoberto seu lugar, foi atrás de mais desafios e ingressou a **DirEx de 2022/1**, como Diretor de Negócios, e **liderou a equipe responsável pelo melhor ano da história da ENETEC**.



Vítor, você sempre será lembrado pelo **dedicação inspiradora** e pela sua contribuição para os **resultados históricos** da empresa. A **ENETEC** é **grata** por tudo e deseja **muito sucesso** nessa nova fase!



CONTAMOS COM VOCÊS!

NOS INDIQUEM



WE WANT YOU

A cada projeto aprendemos mais, desenvolvemos novos membros e crescemos como empresa. Para continuarmos nesse caminho e alcançarmos as nossas metas, precisamos de novos projetos. Ou seja, **precisamos de vocês!**

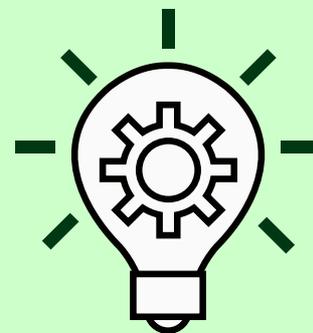
Quando tiverem a oportunidade, **nos indiquem**, compartilhem o nosso trabalho. Nos ajudem a crescer e a **formar novos profissionais!**

NOS DEEM SUGESTÕES

Feedbacks também fazem parte da nossa jornada! Precisamos deles para que possamos saber como melhorar e **reconhecer** os nossos acertos.

Sendo assim, não hesite em dar **sugestões e ideias**, pois elas serão de grande ajuda!

Confira também os cases dos nossos **últimos projetos** no nosso blog, e não deixe de verificar nossas últimas atualizações em nossas **redes sociais**.



NOS APOIEM



Gostaria de ajudar a ENETEC a crescer? Têm interesse de nos apoiar com nossos projetos e nos auxiliar em nosso objetivo de oferecer soluções cada vez melhores e mais complexas?

Seja um de nossos engenheiros responsáveis!

